

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	42
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	44
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	46
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	47
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	49
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	51
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior.....	54
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	57
[700002] Datos informativos del estado de resultados	58
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	59
[800001] Anexo - Desglose de créditos	60
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	62
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto	63
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	64
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	72
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	76
[800500] Notas - Lista de notas.....	77
[800600] Notas - Lista de políticas contables	79
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	103

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Monterrey, México – 21 de octubre de 2025 – Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. (“Controladora Alpek”) (BMV: CTALPEK) anunció hoy que su subsidiaria Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEKA) (“Alpek” o la “Compañía”), una compañía petroquímica líder, anuncia sus resultados del tercer trimestre y acumulado a nueve meses de 2025, correspondientes al periodo terminado el 30 de septiembre de 2025.

ASPECTOS DESTACADOS DEL 3T25

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

- El volumen total fue de 1,124 mil toneladas (+1% TsT). Si bien las operaciones se reanudaron tras disruptiones previas, el volumen global se mantuvo estable debido a la persistente sobreoferta en el mercado.
- El Flujo Comparable alcanzó los \$2,564 millones (+5% TsT), reflejando una mejor mezcla de productos y desempeño en costos operativos, particularmente en el segmento de Poliéster. No obstante, las condiciones de la industria siguen siendo inestables, aunado a bajos costos de fletes marítimos, por lo cual la Compañía está ajustando su Guía para el Flujo Comparable a aproximadamente U.S. \$500 millones.
- El Flujo Libre de Efectivo Operativo fue de \$1,241 millones, lo que subraya la resiliencia de Alpek y su disciplina financiera ante la continua volatilidad del mercado.
- El CAPEX fue de \$589 millones, en línea con la eficiencia de capital y la inversión disciplinada.
- El apalancamiento fue de 3.8x, como se anticipaba, impulsado por un menor Flujo Reportado UDM. Ajustando por partidas no recurrentes, el apalancamiento habría sido menor. La Compañía reitera su compromiso de continuar con los esfuerzos de desapalancamiento, en línea con su prioridad de mantener un perfil sólido de grado de inversión.
- Dos desarrollos clave marcan pasos significativos hacia la creación de valor adicional para Alpek:
 - Desde el 8 de septiembre, se han introducido aranceles recíprocos al PET en EE.UU., al ser eliminado de la lista de exenciones. Esto generará un entorno competitivo más equilibrado para los productores locales a partir de 2026.
 - Tras la aprobación regulatoria por parte de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), continuaremos con el proceso para la fusión de Controladora Alpek con Alpek, marcando un hito importante para la Compañía.

PRINCIPALES INDICADORES

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

Clave de Cotización:	CTALPEK	Trimestre:	3	Año:	2025	Moneda:	MXN		
		3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	2025 ^c	2024 ^c	Var.%
Volumenⁱ (ktons)	1,124	1,116	1,217	1	(8)	3,360	3,621	(7)	
Poliéster	929	927	995	0	(7)	2,773	2,985	(7)	
Plásticos y Químicos	195	190	222	3	(12)	587	636	(8)	
Ingresos Consolidados	31,073	32,789	37,156	(5)	(16)	98,884	102,547	(4)	
Poliéster	22,577	24,005	26,817	(6)	(16)	71,186	75,019	(5)	
Plásticos y Químicos	6,120	6,352	8,391	(4)	(27)	19,932	22,013	(9)	
Otros	2,376	2,433	1,949	(2)	22	7,766	5,515	41	
Flujo Reportado	2,166	1,981	3,733	9	(42)	6,822	9,538	(28)	
Poliéster	1,321	1,269	2,561	4	(48)	3,964	6,527	(39)	
Plásticos y Químicos	793	657	1,154	21	(31)	2,692	2,869	(6)	
Otros	52	55	18	(7)	185	166	142	16	
Flujo Comparable^j	2,564	2,446	4,138	5	(38)	7,576	9,484	(20)	
Poliéster	1,635	1,386	2,931	18	(44)	4,401	6,527	(33)	
Plásticos y Químicos	874	1,002	1,189	(13)	(27)	2,999	2,806	7	
Otros	55	58	18	(5)	208	176	151	17	
Utilidad (Pérdida) Neta (Part. Controladora)	(697)	(537)	397	(30)	(276)	(1,094)	686	(259)	
Inversiones y Adquisiciones	589	1,116	449	(47)	31	2,314	1,398	66	
Deuda Neta	33,874	35,935	35,616	(6)	(5)				
Deuda Neta / Flujo^k	3.8	3.4	3.4						

(1) No incluye ventas intercompañía (2) No incluye ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas (3) Veces: últimos 12 meses

(4) Acumulado a la fecha de corte del trimestre.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

“Los resultados de Alpek durante el tercer trimestre muestran una ligera mejora, pero aún reflejan el entorno desafiante en la industria química. El segmento de Poliéster reportó una mejor mezcla de ventas y eficiencias operativas, mientras los volúmenes se mantuvieron estables; mientras que el segmento de Plásticos y Químicos continuó entregando resultados consistentes, respaldados por una sólida demanda regional observada durante el trimestre.”

A pesar de que la industria sigue enfrentando condiciones adversas derivadas de la sobreoferta persistente y menores tarifas de transporte marítimo, seguimos generando flujo libre de efectivo positivo. Este avance resalta nuestro compromiso con una ejecución financiera disciplinada y las acciones estratégicas tomadas para fortalecer nuestra posición competitiva.

Un desarrollo significativo en las condiciones de mercado fue la introducción de aranceles reciprocos al PET en el mercado estadounidense. Se espera que esto cree un entorno competitivo más equilibrado para los productores nacionales y representa una posible ventaja para Alpek en los próximos años.

La aprobación regulatoria de la fusión entre Controladora Alpek y Alpek, recibida a principios de mes, marcó un hito importante para nuestra Compañía. Confiamos en que nuestros accionistas apoyarán la decisión y podremos finalizar la fusión.

De cara al futuro, nuestras iniciativas estratégicas, junto con un equilibrio más estable entre oferta y demanda en nuestros mercados principales y las recientes modificaciones regulatorias, posicionan a Alpek para capitalizar oportunidades emergentes en el mediano y largo plazo. Seguiremos enfocados en fortalecer nuestra base financiera mediante mejoras continuas en la estructura de costos, manteniendo un balance sólido y expandiéndonos aún más hacia productos de mayor valor agregado.”

ACTUALIZACIÓN ESTRATÉGICA Y EVENTOS RELEVANTES

(Cifras en millones de dólares, salvo se indique lo contrario)

Ruta para la Reducción de Apalancamiento

Hacia el cierre del año y considerando una recuperación más lenta de lo esperado en las condiciones del mercado, Alpek anticipa que el apalancamiento se mantendrá elevado. Por ello, la Compañía está implementando una serie de medidas necesarias con el objetivo de reducir el apalancamiento. Estas incluyen:

- **Optimización presencia geográfica:** Alpek ha cerrado cuatro plantas hasta la fecha y continúa evaluando sitios marginales como parte de su estrategia de disciplina en costos.
- **Desinversión de activos no estratégicos:** La Compañía avanza en la posible venta de varios activos no productivos, con el objetivo de maximizar el valor para los accionistas.
- **Mejora del perfil de deuda:** Alpek ha refinanciado exitosamente U.S. \$690 millones durante 2025, fortaleciendo la liquidez de la Compañía y extendiendo el vencimiento promedio de su deuda a 4.6 años. Todos los vencimientos entre 2025 y 2027 han sido refinaciados.
- **Generación de Flujo Libre de Efectivo:** A través de la recuperación de capital de trabajo neto y la optimización del CAPEX, Alpek ha fortalecido su generación de Flujo Libre de Efectivo.
- **Suspensión de dividendos:** Se ha decidido no realizar pago de dividendos en 2025.

Estas acciones reflejan el compromiso de Alpek con el desapalancamiento y la preservación de su perfil crediticio de grado de inversión, a pesar del desafiante entorno industrial.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Controladora Alpek es la sociedad controladora de Alpek, como resultado de la escisión de la totalidad de la participación accionaria de ALFA en Alpek, aprobada por los accionistas de ALFA el 24 de Octubre de 2024. Como resultado de la transacción, los accionistas de ALFA recibieron una acción de Controladora Alpek por cada acción de ALFA.

Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. es una compañía controladora mexicana constituida el 10 de diciembre de 2024, que tiene sus oficinas generales en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Por lo que, a partir de esta fecha, Alpek es subsidiaria de Controladora Alpek.

La fecha de inicio de cotización de las acciones de Controladora Alpek en la BMV fue el 07 de Abril de 2025.

Por el tamaño de sus ingresos anuales, Alpek estima que es una de las compañías petroquímicas más grandes de México y Latinoamérica. Adicionalmente, es el principal productor integrado de poliéster y uno de los principales productores de rPET en América. Opera la planta de EPS más grande del continente, una de las más grandes de PP de Norteamérica. Alpek está integrada por dos segmentos de negocios: productos de poliéster (el “Negocio de Poliéster”) y productos plásticos y químicos (el “Negocio de Plásticos y Químicos”).

El Negocio de Poliéster comprende la producción de ácido tereftálico purificado (“PTA”), tereftalato de polietileno (“PET”) en forma de resina y lámina, y PET reciclado (“rPET”), los cuales sirven principalmente para el empaque de alimentos y bebidas. El segmento de negocio de Plásticos y Químicos, que comprende polipropileno (“PP”), estirénicos expandibles (“EPS” y “Arcel®”) y otros químicos, sirven en una amplia variedad de mercados, incluyendo bienes de consumo, el automotriz, la construcción, la agricultura, los mercados farmacéuticos y otros.

Alpek es uno de los productores líderes de PTA y PET a nivel mundial, con base en la capacidad instalada al cierre del 2024 de acuerdo con Wood Mackenzie, estimaciones internas e información de la industria. Alpek se ha convertido en el mayor productor integrado de poliéster en América y uno de los principales a nivel mundial, lo cual ha hecho que mantenga una posición de liderazgo a través de su portafolio de productos.

Aproximadamente tres cuartas partes de las ventas netas se derivan del portafolio de productos de poliéster, incluyendo la producción de PTA, PET y PET reciclado. Además, según Wood Mackenzie al cierre del 2024, Alpek es el principal productor de poliestireno expandible (EPS) en América y el cuarto a nivel mundial; y opera la única planta de polipropileno (PP) en México, una de las instalaciones más grandes de producción de PP en Norteamérica, de acuerdo con estimaciones internas y revisión de la información pública de mercado e industria disponible.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

A lo largo de su historia, Alpek ha ejecutado una estrategia de crecimiento basada en una combinación de crecimiento orgánico, adquisiciones y alianzas estratégicas. De esta manera, ha desarrollado una posición de liderazgo en el mercado, beneficiándose del crecimiento y desarrollo de los mercados emergentes, así como del crecimiento económico de Estados Unidos. Como resultado, durante los últimos 38 años, su volumen de ventas ha crecido a una tasa anual compuesta alrededor del 7.6%.

La estrategia de Alpek se divide en tres pilares principales:

1. Fortalecer el negocio principal, a través de una excelencia operativa a través de optimización de costos, creación de productos de alto valor agregado y optimizando la capacidad instalada para garantizar que la producción global crezca en sitios y redes logísticas óptimas.
- Aprovechar oportunidades crecimiento Sostenible a través de productos que fomenten la economía circular y reducción de emisiones de CO₂
- Crecimiento estratégico y enfocado, a través de integraciones de la cadena de valor, innovación de productos y aprovechando oportunidades de fusiones y adquisiciones centradas en sinergias y diversificación geográfica.

Fortalecer el Negocio Principal - Excelencia operativa a través de optimización de costos

Alpek considera que sus operaciones de bajo costo han contribuido a su exitosa estrategia de crecimiento en los mercados a los que atiende. Se pretende:

- Mantener una estructura de bajo costo a través de una continua excelencia en la operación y seguridad, lo que le permite operar sus instalaciones de producción de gran escala a altas tasas de utilización de capacidad;
- Reducir los costos energéticos y mejorar la eficiencia de producción con el uso de fuentes alternativas de combustible e integración energética; y
- Continuar desarrollando fuentes competitivas de materias primas clave a largo plazo, aprovechando su capacidad, la conveniente ubicación geográfica de sus operaciones y su sólida infraestructura de logística.

Fortalecer el Negocio Principal - Creación de productos de alto valor agregado para sus clientes

Alpek pretende mantener su posición como líder en el mercado, la cual se ve respaldada por la cercana colaboración y las relaciones de largo plazo con sus clientes clave, en los mercados a los que atiende. Se pretende permanecer como la primera elección del cliente, manteniendo un énfasis en:

- La inigualable respuesta a las necesidades de sus clientes;
- Soporte técnico superior;
- La continua innovación de productos y servicios alcanzada al trabajar de cerca con clientes, con el objetivo de atender mejor sus necesidades; y
- Productos y soluciones sustentables.

Fortalecer el Negocio Principal – Optimización de capacidad instalada

Alpek pretende continuar implementando eficiencias operativas, incluyendo el reemplazo de sus operaciones más antiguas y menos eficientes por nuevas instalaciones de producción de gran escala que utilicen sus tecnologías de punta de producción de bajo costo.

Aprovechar oportunidades de crecimiento sostenible

Alpek continuará buscando iniciativas que reduzcan su impacto en el medio ambiente. Se cuenta con varias rutas para abordar los retos de protección al medio ambiente e impulsar prácticas sustentables, tales como:

- Mejorar sus operaciones de reciclaje de PET reciclado en las Américas a través de proyectos que mejoren el rendimiento de cada uno de los sitios;
- Continuar implementando proyectos de eficiencia energética, reduciendo el consumo de combustibles fósiles e incrementando el uso de energías libre de carbono;
- Continuar con sus actividades de reciclaje y de voluntariado;
- Continuar investigando iniciativas relacionadas con el uso de materias primas renovables o productos terminados biodegradables, las cuales incluyen el trabajar con los clientes para apoyarlos en sus esfuerzos de sostenibilidad;
- Mantener el compromiso con la mejora continua en el desempeño en materia de salud, seguridad y medio ambiente, así como con el cumplimiento de las disposiciones legales vigentes en cualquier jurisdicción en donde opera;
- Atraer, desarrollar y conservar el mejor capital humano.

Crecimiento Estratégico y Enfocado

Alpek planea continuar expandiendo su capacidad instalada, portafolio de productos y cobertura geográfica por medio de la ejecución de las siguientes estrategias, siempre manteniendo prudencia en la administración financiera de la Compañía:

- Invirtiendo en oportunidades de crecimiento orgánico eficiente de su portafolio de productos, que ofrezcan un alto rendimiento a la inversión, contemplando tanto expansiones a gran escala como proyectos de mejora de eficiencia;
- Evaluando y buscando adquisiciones con alto potencial de creación de valor, tanto en los mercados donde participa, como en nuevas regiones con alto potencial de crecimiento, con el propósito de mejorar su posición como productor global;
- Innovar en nuevos productos y líneas de negocio que permitan diversificar el portafolio de productos del negocio actual;
- Diversificando su portafolio de productos, con énfasis en productos que le permitan apalancar ventajas estructurales; y
- Seguir aumentando su base de clientes.

Alpek considera que su capital humano ha sido clave en el crecimiento desde sus etapas más tempranas. No hubiera sido posible haber logrado el éxito que ha tenido sin el apoyo de una base de capital humano con el más alto desempeño, altamente calificado y orientado a metas específicas. Atraer, desarrollar y conservar al mejor capital humano seguirá siendo una de sus estrategias claves de la organización.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La inversión en las Acciones de la Compañía conlleva un alto grado de riesgo. Antes de tomar cualquier decisión de inversión, los inversionistas deben considerar cuidadosamente los riesgos descritos en esta sección, así como el resto de la información contenida en el presente Reporte Anual, incluyendo los Estados Financieros de la Compañía.

Las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo y/o las perspectivas de la Compañía podrían verse afectados de manera adversa y significativa por cualquiera de estos riesgos. El precio de mercado de las Acciones de la Compañía podría disminuir debido a cualquiera de estos riesgos o a otros factores, y los inversionistas podrían perder la totalidad o una parte de su inversión.

Los riesgos descritos a continuación pretenden destacar aquellos que son específicos de la Compañía, pero que de ninguna manera deben considerarse como los únicos riesgos que el público inversionista pueda llegar a enfrentar. Dichos riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que en lo general afecten a la industria en la que opera Controladora Alpek, las zonas geográficas en los que tienen presencia o aquellos riesgos que consideran que no son importantes, también pueden llegar a afectar su negocio y el valor de la inversión.

En esta sección, las expresiones en el sentido de que un determinado riesgo o factor incierto puede, podría tener o tendrá un “efecto adverso significativo” en la Compañía, o podría afectar o afectará “en forma adversa y significativa” a la Compañía, significan que dicho riesgo o factor incierto podría tener un efecto adverso significativo en las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo, los proyectos y/o el precio de mercado de las Acciones de la Compañía.

Riesgos relacionados con las actividades y la industria de la Compañía.

Los resultados de la Compañía dependerán en su totalidad de los resultados de Alpek.

El único activo de la Compañía serán las acciones representativas del capital social de Alpek, por lo que el negocio de la Compañía será sustancialmente similar al negocio de Alpek y, por lo tanto, estará sujeto a sustancialmente los mismos riesgos a los que se encuentra sujeto el negocio de Alpek. En consecuencia, su situación financiera y resultados de operación, incluidos sus ingresos, dependerán en su totalidad de los resultados de Alpek.

La Compañía es una empresa de reciente constitución con un historial de operaciones, trayectoria, estados financieros, y estrategia de negocio limitados, lo cual hace que su desempeño futuro sea difícil de predecir.

La Compañía es una empresa de reciente constitución y tiene un historial operativo limitado sobre el cual puede basarse la evaluación de sus negocios y perspectivas. La Compañía está sujeta a todos los riesgos de negocio e incertidumbres asociados a cualquier nuevo negocio, incluido el riesgo de no lograr los objetivos operativos y la estrategia de negocios. Por lo tanto, la Compañía únicamente cuenta con resultados de operación limitados para demostrar su habilidad para operar su negocio. No se debe asumir que el desempeño futuro de la Compañía será similar a la posición financiera y resultados de operación reflejados en los Estados Financieros de la Compañía, los Estados Financieros de Alpek o al desempeño de otras compañías en la industria petroquímica. El historial operativo limitado de la Compañía incrementa el riesgo e incertidumbre que se enfrenta al invertir en la Compañía y la falta de información histórica podría no permitir pronosticar tendencias a largo plazo.

Condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y desempeño financiero de Alpek.

Las condiciones económicas de México y de Estados Unidos, Brasil, Argentina, Chile, Canadá, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita, así como las condiciones económicas a nivel global, pueden afectar de manera adversa el negocio, los resultados de operación o la situación financiera de la Compañía. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de sus productos pueden sufrir bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en sus precios, ventas y la rentabilidad de la Emisora. Además, la estabilidad financiera de los clientes y proveedores puede verse afectada, lo que podría tener como resultado menores compras de los productos, retrasos o cancelaciones de compras, aumentos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de los proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondear las operaciones, oportunidades de inversión o de adquisición, o bien, para refinanciar la deuda en el futuro. Si Alpek no fuese capaz de (i) acceder a los mercados de deuda y conseguir financiamiento a tasas competitivas, o al menos conseguirlo, u (ii) obtener otras formas de financiamiento, la capacidad para implementar el plan y estrategia de negocios o para refinanciar la deuda, podrían verse afectados de manera adversa.

La economía global puede continuar experimentando períodos de desaceleración y volatilidad, lo que a su vez puede disminuir aún más las expectativas y el gasto del consumidor en las economías en las que operamos. Además, la economía global puede verse afectada negativamente por la falta de liquidez, la pérdida de confianza en el sector financiero, las fluctuaciones monetarias, las interrupciones en los mercados crediticios, la dificultad para obtener financiamiento, la reducción de la actividad empresarial, el aumento del desempleo, la incertidumbre en el nivel de tasas de interés, erosión de la confianza del consumidor y reducción del gasto del consumidor. Aunque la estrategia está dirigida a compensar o aprovechar las tendencias del mercado según corresponda, el empeoramiento de la recesión económica mundial en general ha tenido y puede seguir teniendo un impacto negativo en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

La actual administración de los Estados Unidos ha pedido cambios sustanciales en la política de comercio exterior de los Estados Unidos, incluida la posibilidad de imponer mayores restricciones al comercio internacional y aumentos significativos en los aranceles a los bienes importados a los Estados Unidos. Si bien los gobiernos de México y los Estados Unidos, pudieron llegar a un acuerdo, no podemos asegurarle que dicho entendimiento se mantendrá vigente o que el gobierno de Estados Unidos no impondrá otros aranceles a México en el futuro y que no seremos afectados de manera adversa, por dichos aranceles y/o políticas.

Adicionalmente, Estados Unidos mantiene una serie de aranceles sobre la importación de productos provenientes de China y otros países. Las continuas amenazas de aranceles, restricciones y barreras comerciales podrían tener un impacto generalmente disruptivo en la economía global y, por lo tanto, impactar negativamente en las ventas. Dado el entorno regulatorio relativamente fluido en China y los Estados Unidos y la incertidumbre sobre cómo actuarán los Estados Unidos o los gobiernos extranjeros con respecto a los aranceles, los acuerdos y las políticas comerciales internacionales, podría haber cambios impositivos adicionales u otros cambios regulatorios en el futuro. Cualquiera de estos cambios podría afectar negativamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones o perspectivas.

Nuestro negocio puede verse afectado por barreras comerciales.

Alpek Importa una cantidad significativa de las materias primas a ciertos países en los que tenemos instalaciones de producción, principalmente paraxileno (Px) y propileno de grado polímero desde la costa de golfo de los Estados Unidos a México, para la producción de PTA y PP, respectivamente. Los eventos que afectan el comercio internacional pueden restringir la capacidad de Alpek de importar materias primas y, por lo tanto, pueden resultar en la incapacidad para mantener los niveles de producción actuales. Cualquier restricción en cualquiera de los países donde opera la Compañía podría limitar su capacidad de importar materias primas y, en consecuencia, podría tener un efecto adverso material en su negocio, condición financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

El negocio de la petroquímica es cíclico y puede verse afectado de manera negativa por sucesos y condiciones fuera del control de la Compañía.

El negocio de la petroquímica es cíclico. Las ganancias generadas por los productos de Alpek varían de un periodo a otro con base, en parte, en el equilibrio entre la oferta y la demanda dentro de la industria. El equilibrio de la oferta en relación con la demanda puede verse afectado de manera significativa por la adición de nueva capacidad. En la industria en la que la Compañía participa por lo general se agrega capacidad de manera sustancial conforme se construyen instalaciones que producen a gran escala. La nueva capacidad puede trastornar los equilibrios de la industria y tener como resultado una presión a la baja en los precios o en los márgenes debido al incremento en la oferta, lo que podría tener a su vez un impacto negativo sobre sus resultados de operación.

El negocio de Alpek también podría verse afectado por otros eventos o condiciones que están fuera de su control, lo que incluye cambios o desarrollos en los mercados económicos nacionales o extranjeros, cambios en las prácticas de establecimiento de precios de la industria, incrementos en los precios del gas natural o de otros energéticos, o bien en el costo o la disponibilidad de materias primas, la competencia de otros fabricantes de petroquímicos, cambios en la disponibilidad o en el suministro de productos petroquímicos, en general, y tiempos de inactividad no previstos en las plantas. Estos factores externos podrían provocar fluctuaciones tanto en la demanda de sus productos como en sus precios y márgenes, lo cual podría a su vez afectar de manera adversa su desempeño financiero.

Las operaciones de la Compañía dependen de la disponibilidad y costo de sus materias primas, así como de sus fuentes de energía.

Las operaciones de Alpek dependen en gran medida de la disponibilidad y costos de sus materias primas principales, así como de sus fuentes de energía, incluyendo, pero no limitado, a paraxileno (Px), monoetilenglicol (MEG), propileno, estireno, ácido acético, ácido isoftálico, gas natural, combustóleo y energía eléctrica. Cualquier interrupción prolongada, suspensión u otro trastorno en el

suministro de materias primas o de energía, o bien incrementos sustanciales en su costo podrían tener un efecto material adverso sobre sus resultados de operación. La disponibilidad y precios de las materias primas y energía pueden verse afectados de manera negativa por diversos factores, entre los que se incluyen interrupciones en la producción por parte de proveedores; cambios en la regulación aplicable; accidentes u otros sucesos similares en las instalaciones de proveedores o a lo largo de la cadena de suministro; asignaciones de materia prima por parte de los proveedores a otros compradores; guerras, desastres naturales (como los huracanes en el Golfo de México), pandemias u otros sucesos similares; poder de negociación de los proveedores; fluctuaciones en los precios mundiales; la capacidad de negociar términos y condiciones que sean satisfactorias para Alpek; así como disponibilidad y costos de transportación.

En el 2024, cinco proveedores clave representaron el 28.4% del total de las materias primas; No existe seguridad de que cualquier proveedor importante de materia prima continúe cumpliendo con sus obligaciones o surtiendo materia prima bajo términos y condiciones que sean satisfactorias para Alpek. La pérdida de cualquier proveedor derivado de un trastorno en su negocio o la incapacidad para satisfacer sus necesidades de producto de manera oportuna podría dar lugar a interrupciones de su producción y obligar a la Compañía a encontrar una fuente alternativa que resulte adecuada. En ese caso, podría no ser posible que Alpek garantice una fuente de suministro alternativa a un costo competitivo o ninguna.

Los precios de las materias primas principales y recursos energéticos de la Compañía, que por lo general se adquieren conforme a contratos de largo plazo, han fluctuado en el pasado y se espera que fluctúen en el futuro. Por ejemplo, el precio del paraxileno (una materia prima derivada del petróleo que resulta clave para su negocio) y el precio de la energía son sensibles a las fluctuaciones en la oferta global de petróleo crudo y a los cambios en los precios del mismo. Los márgenes de Alpek se han visto impactados por incrementos en el precio de la energía y de materia prima en el pasado y podrían verse afectados de manera similar en el futuro si Alpek no lograra obtener una cobertura eficaz contra dichos incrementos de precios o si no pudiera transferirlos a sus clientes.

La Compañía ha garantizado una gran parte de su consumo de gas natural para las operaciones en México mediante acuerdos de suministro y transporte a largo plazo. Sin embargo, no puede asegurar que su costo de gas natural no se vea afectado debido a la renegociación de los términos y condiciones de dichos acuerdos o como resultado de un aumento en los costos de transporte. Además, Alpek no puede asegurar que no habrá un impacto en su suministro si los gasoductos nuevos o existentes para transportar gas natural desde Estados Unidos no operan con éxito o si la producción nacional sigue disminuyendo, particularmente en el sur de México.

El 25 de noviembre de 2019, Alpek concluyó la venta a CG México, una subsidiaria de ContourGlobal, de sus plantas de cogeneración de energía ubicadas en Cosoleacaque, Veracruz y Altamira, Tamaulipas México. Algunas de las subsidiarias de Alpek continúan siendo compradores del vapor y la electricidad producidos por estos activos de cogeneración. A pesar de que su compra está establecida bajo contratos a largo plazo con ContourGlobal, no es posible garantizar que no se produzcan futuras interrupciones o incrementos en los costos debido a circunstancias administrativas, operativas o regulatorias o de otro tipo.

Los precios y volúmenes en la importación de productos de poliéster y de productos de plásticos y químicos podrían tener un impacto negativo en los márgenes de la Compañía.

Los productores de productos de poliéster y de productos de plásticos y químicos en la región de Norteamérica podrían verse afectados de manera negativa por importaciones de poliéster y de productos de plásticos y químicos a bajos costos, principalmente provenientes de países asiáticos. Además, el potencial de dichas importaciones para competir en forma rentable en caso de que los precios se eleven por arriba de ciertos niveles tiene el efecto de limitar la capacidad de los productores en la región de Norteamérica para incrementar los precios o los márgenes en períodos de mayor demanda. El precio y volumen de las importaciones de productos de poliéster y de productos de plásticos y químicos, así como el potencial impacto negativo de las importaciones pueden reflejarse sobre los márgenes de Alpek.

El negocio de la Compañía está expuesto al riesgo de sustitución de productos, y cualquier sustitución de sus productos en el futuro por otros materiales podría tener un efecto material adverso sobre su negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas.

La gran mayoría de la producción de PET y, de manera indirecta, de la producción de PTA de Alpek, se utiliza para botellas de plástico y otros contenedores en las industrias de bebidas, alimentos y cuidado personal, siendo el incremento en la demanda del PET el resultado, en gran medida, de la sustitución de otros materiales como lo son el vidrio y aluminio, por el PET. Si, con base en sus propiedades físicas o en otros motivos de índole económica o ambiental, en el futuro otro tipo de plástico u otro material se convirtiera en un sustituto del PET para fabricar dichos contenedores, entonces, la demanda del PET podría disminuir, lo cual tendría

un efecto material adverso sobre el negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía. Por ejemplo, un material plástico biodegradable elaborado con base en plantas, el ácido poliláctico ("PLA"), está atrayendo atención para ser utilizado como sustituto de materiales plásticos elaborados con base en petróleo. Dicha sustitución podría llegar a ser más frecuente si la tecnología y el limitado acceso a materias primas, así como el elevado costo de producción, para dichos materiales mejoran en el futuro.

Los productos de polipropileno (PP) de Alpek compiten con otros plásticos en algunas de sus aplicaciones. Cualquier sustitución importante por parte de sus clientes de productos elaborados con base en PP por otros plásticos en dichas aplicaciones, pudiera afectar adversamente sus utilidades. Si una sustitución importante por parte de sus clientes llegara a ocurrir, la demanda por sus productos elaborados con base en PP para ciertas aplicaciones podría verse reducida y por ende sus ventas se verían afectadas, lo que podría generar una afectación negativa en su negocio de productos de PP y consecuentemente afectando negativamente el negocio, condición financiera, resultados de operación y prospectos de la Compañía.

En el caso de los productos de Alpek elaborados con base en EPS, existe una importante competencia para su uso como material de aislamiento con otros productos utilizados para los mismos efectos. Si una sustitución importante por parte de sus clientes llegara a ocurrir, la demanda por sus productos elaborados con base en EPS podría verse reducida y por ende sus ventas se verían afectadas, pudiendo generar potencialmente una afectación negativa en el negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

La industria de la Compañía es altamente competitiva y la competencia creciente podría afectar de manera adversa sus márgenes de utilidad y su participación de mercado.

La industria petroquímica es altamente competitiva. Los competidores actuales y potenciales de Alpek incluyen a algunas de las compañías petroquímicas más grandes a nivel mundial y a las divisiones químicas de las principales compañías petroleras internacionales que cuentan con sus propias fuentes de suministro de materias primas. Algunas de estas compañías pueden estar en posibilidad de fabricar productos en forma más económica que Alpek. Además, algunos de sus competidores son más grandes y pueden contar con mayores recursos financieros y técnicos, lo que les permitiría realizar importantes inversiones de capital en sus negocios, lo cual incluye gasto para investigación y desarrollo. Si cualquiera de sus competidores actuales o futuros desarrollara tecnología de propiedad exclusiva que les permitiera fabricar productos a un costo significativamente más bajo, la tecnología de Alpek podría volverse poco rentable u obsoleta. Además, aquellos de sus clientes que son productores importantes de PET podrían desarrollar sus propios recursos de suministro de PTA en lugar de buscar insumos con Alpek. Más aún, los países ricos en petróleo se han vuelto participantes cada vez más importantes en la industria petroquímica y podrían ampliar su papel considerablemente en el futuro. La competencia creciente podría impulsar a Alpek a reducir los precios de sus productos, lo que podría resultar en márgenes de utilidad reducidos y en una pérdida de participación de mercado, así como tener un efecto negativo importante sobre los negocios, condición financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

No podemos asegurar que seamos capaces de competir en precio u otros factores con empresas que en el futuro puedan beneficiarse de regulaciones favorables, acuerdos comerciales o de otro tipo, más acceso a recursos financieros o a costos más competitivos que los nuestros, o que podamos mantener el costo de los suministros que necesitamos, así como nuestros costos de exportación. En consecuencia, nuestros ingresos podrían disminuir con el tiempo, lo que afectaría materialmente y de manera adversa a nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera.

La base de clientes de la Compañía está concentrada y la pérdida de la totalidad o de una parte del negocio de un cliente importante podría tener un efecto negativo.

Los diez principales clientes de forma combinada en el Negocio de Poliéster y en el Negocio de Plásticos y Químicos de Alpek representaron 29.9% de sus ventas netas totales en 2024. El cliente individual más grande de Alpek, representó alrededor del 5.5% de sus ventas netas totales en 2024. Dado que la rentabilidad de Alpek depende de que mantenga una tasa elevada de utilización de capacidad, la pérdida de la totalidad o de una parte sustancial del volumen de ventas a un cliente importante o a un usuario final tendría un efecto negativo. Si cualquier cliente importante atravesara por dificultades financieras, podría afectar los resultados de operación de Alpek, disminuyendo sus ventas y/o teniendo como resultado la incapacidad de recuperar las cuentas por cobrar. Además, la consolidación de los clientes de Alpek podría reducir sus ventas netas y rentabilidad, en particular, si uno de sus clientes más importantes fuera adquirido por una compañía que tenga relación con alguno de sus competidores.

En el pasado Alpek ha experimentado pérdidas, incluyendo pérdidas en relación con el uso de instrumentos financieros derivados y pudiera ocurrir nuevamente en el futuro.

Alpek utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tasas de interés y para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de *commodities*, así como riesgos relacionados con los mercados financieros. Las políticas internas no permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, Alpek podría seguir contratando instrumentos financieros derivados como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente bajo las IFRS como instrumentos de cobertura. Adicionalmente, Alpek podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro, que podrían ser importantes. La valuación de mercado (*mark-to-market*) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de Alpek y ha ocasionado volatilidad sobre los resultados. En adición, se podría incurrir en pérdidas en el futuro en conexión con los instrumentos financieros derivados, los cuales podrían tener un efecto importante adverso en la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía. Los instrumentos financieros derivados son volátiles y la exposición a ellos puede incrementarse significativamente en el evento de un cambio inesperado en el tipo de cambio o tasa de interés.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones y otras necesidades de capital. Al 31 de diciembre de 2024, Alpek no tenía efectivo dado en garantía en relación con llamadas de margen. Véase "Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la Emisora – Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados".

Además, en el actual entorno económico global, la Compañía enfrenta el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se pueda deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expondría a la Compañía a riesgos de mercado que podrían tener un efecto importante adverso.

La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, la Compañía no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos instrumentos financieros derivados futuros.

Alpek enfrenta riesgos relacionados con la fórmula de determinación de precios de "costo más margen" (cost plus) para la venta de PTA.

La práctica industrial histórica en la región de Norteamérica ha sido establecer el precio del PTA con base en el método de "costo más margen" (*cost plus*), usando referencias publicadas.

Esta fórmula toma en cuenta las variaciones en los costos de los principales factores relacionados con el proceso de producción del PTA (costos del Px, de la energía y mano de obra, así como el Índice de Precios al Productor de Estados Unidos para otros costos fijos), lo que le permite a Alpek transferir a los clientes ciertas variaciones en los costos de las materias primas clave y de energía, así como lograr un margen más previsible. Alpek no puede asegurar que esta práctica de la industria para la determinación de los precios continuará en el futuro, lo que podría sujetar a la Compañía a un mayor riesgo consistente en que los incrementos en sus costos de energía y de materias primas no se compensarían por los incrementos en sus precios si no se tiene la posibilidad de transferir dichas variaciones en costo a sus clientes y que, como resultado, experimentaría márgenes menores o negativos.

Adicionalmente, los márgenes implícitos en la fórmula existente se han ajustado en el pasado y pueden ajustarse al alza o a la baja de vez en cuando en el futuro, principalmente debido a las condiciones de la demanda del mercado. No podemos predecir, si se producirán nuevos ajustes en el futuro ni en caso de que se produzcan, el efecto que tendrían en la actividad, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas.

La Compañía enfrenta riesgos relacionados con los acuerdos de precios fijos para la venta de PET.

Típicamente, una parte significativa del volumen de la producción esperada de Alpek de PET durante el año se ha comprometido a clientes, de conformidad con contratos de venta anuales a precio fijo. Al momento de celebrar acuerdos a precio fijo, Alpek está sujeto al riesgo de que los costos de las materias primas que necesita y otros gastos sean mayores a lo que esperaba ya que tales variaciones en dichos costos podrían reducir sus márgenes o provocar que incurriese en pérdidas. Alpek busca administrar este riesgo celebrando contratos con sus proveedores de materias primas o contratando instrumentos financieros derivados. Sin embargo, estas medidas conllevan riesgos (incluido el incumplimiento de sus contrapartes) y en ningún caso eliminan en su totalidad el riesgo de menores márgenes o de incurrir en pérdidas como resultado de los acuerdos de precio fijo.

Además, es posible que la Compañía no le sea posible ajustar el volumen de producción de manera oportuna o rentable en respuesta a cualquier cambio que pueda producirse en los acuerdos de precios fijos. Más aún, es posible que no pueda aumentar los precios de algunos de sus productos inmediatamente después de dichos cambios, como medio para captar los aumentos de precios generalizados.

El comportamiento del negocio de la Compañía puede verse afectado de manera negativa por los riesgos inherentes a operaciones internacionales.

En la actualidad la Compañía mantiene instalaciones de producción y operaciones en México, Estados Unidos, Canadá, Argentina, Brasil, Chile, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita. Su capacidad de operar y ampliar su negocio, así como su desempeño financiero están sujetos a los riesgos inherentes a operaciones internacionales. Sus operaciones se pueden ver afectadas de manera negativa por barreras comerciales, fluctuaciones cambiarias y controles de cambio, elevados niveles de inflación e incrementos en derechos, impuestos y regalías gubernamentales, así como por cambios en la legislación local y políticas de los países en los que opera. Los gobiernos de los países en los que opera, o en los que pudiera operar en el futuro, podrían tomar acciones que afecten de manera negativa y significativa a la Compañía.

Adicionalmente, Alpek enfrenta riesgos específicos relacionados con su negocio en Argentina. La reciente devaluación del tipo de cambio, la incertidumbre sobre su trayectoria y el cambio de política económica podría afectar negativamente su negocio. Los cambios bruscos en el tipo de cambio que ha experimentado Argentina tendrán un impacto en la inflación y el crecimiento, lo que podría disminuir el desempeño operativo y financiero de la Compañía.

Afectaciones adicionales al negocio podrían suceder con cambios a la política económica de Brasil y Chile. Dado el ambiente actual, las empresas en Brasil y Chile podrían enfrentar descontento social, revueltas ciudadanas, huelgas laborales, expropiaciones, nacionalizaciones, renegociaciones forzadas o modificaciones de los contratos existentes, y cambios en las políticas públicas, económicas y fiscales, incluyendo incrementos en impuestos y reclamaciones de impuestos retroactivos. Todo lo mencionado y efectos no previstos podrían tener un efecto negativo sobre el negocio de la Compañía.

Además, la Compañía enfrenta riesgos específicos por sus operaciones en Omán y Arabia Saudita. El Medio Oriente es una región con múltiples factores de riesgo que pueden afectar la estabilidad y seguridad en la región, de los cuales estos factores de riesgo incluyen; conflictos armados, tensiones religiosas, de carácter política y de gobernanza, económicas e incluso terrorismo. Todo lo anteriormente mencionado y efectos no previstos podría tener un efecto negativo sobre el negocio de la Compañía.

La interrupción de la cadena de suministro o red de distribución de la Compañía podría afectar negativamente al negocio, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas.

Las operaciones de la Compañía dependen del funcionamiento continuo de la cadena de suministro y red de distribución. Los daños o la interrupción de la cadena de suministro o red de distribución debidos a condiciones meteorológicas, desastres naturales, incendios, escasez de electricidad, gas o agua, terrorismo, pandemias, huelgas, conflictos o inestabilidad financiera u operativa de proveedores clave, distribuidores, proveedores de almacenamiento y transporte, u otras razones, podrían perjudicar su capacidad de fabricar o distribuir sus productos o de cumplir puntualmente con sus compromisos.

En la medida en que la Compañía no pueda, o no sea financieramente viable, mitigar las interrupciones en su cadena de suministro o red de distribución, ya sea a través de acuerdos de seguros o de otro tipo, o sus posibles consecuencias, podría haber un efecto adverso en su negocio, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas, y podrían ser necesarios recursos adicionales para restaurar su cadena de suministro y red de distribución. Estos sucesos podrían afectar materialmente y de forma adversa al negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

Los desastres naturales, las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Los desastres naturales, como temblores, huracanes, inundaciones, incendios, tornados, entre otros han afectado los negocios de Alpek y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Si se presentaran sucesos similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados de operación.

Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación pueden ocurrir en México y en otros países. Las potenciales acciones de las autoridades policíacas y/o militares al respecto y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas, podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad comercial. Eventos geopolíticos, como los conflictos actuales entre Rusia y Ucrania y el que ocurre entre Israel alrededor de la Franja de Gaza actualmente, podrían generar volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos (*commodities*) así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones de la Compañía.

Las consecuencias del terrorismo y las respuestas al mismo son imprevisibles y podrían tener un efecto adverso en las operaciones comerciales de la Compañía. La inestabilidad económica y social, así como los acontecimientos políticos (elecciones, cambios de gobierno, golpes de estado, entre otros) pueden provocar períodos de incertidumbre en las regiones donde participa Alpek, como México, Estados Unidos, Canadá, Brasil, Argentina, Chile, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita, y pueden afectar negativamente en sus operaciones.

Las consecuencias de la violencia o del terrorismo y de las respuestas que se les dé son impredecibles y podrían tener un efecto adverso en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Un nuevo brote de COVID-19 o cualquier otro tipo de pandemia podría tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera, los resultados de operación y en las perspectivas de la Compañía.

Alpek ha emprendido distintas acciones enfocadas en la seguridad y continuidad de los negocios, las cuales incluyen entre otros: mayores protocolos de higiene y sanitización, reducción del personal en plantas vía colaboración virtual, medidas de distanciamiento físico y restricciones de viajes. Alpek también trabaja en coordinación con terceros en sus cadenas de valor, a fin de ajustar sus operaciones y mantener el suministro de productos y servicios esenciales.

Durante 2024, las restricciones causadas por el brote de COVID-19 fueron reducidas, no obstante, Alpek mantuvo el continuo monitoreo del entorno para reforzar los protocolos sanitarios en sus operaciones. Adicionalmente impulsó iniciativas para incentivar la vacunación entre los colaboradores y sus familias, acción que reduce el riesgo de hospitalización y muerte por la enfermedad. Sin embargo, si un nuevo brote del COVID-19 o cualquier otro tipo de pandemia o emergencia sanitaria surge, la Compañía podría tener afectaciones en los países en los tiene operaciones, lo que podría ocasionar efectos adversos en su negocio, condición financiera y resultados de operación, así como en la capacidad de cumplir con sus obligaciones financieras en los plazos establecidos.

Cualquier interrupción significativa o prolongada de las instalaciones de producción afectaría negativamente a la Compañía.

Cualquier interrupción prolongada y/o significativa de las instalaciones de producción, ya sea debido a la reparación, el mantenimiento o la revisión, los accidentes industriales, los fallos de los equipos mecánicos, los errores humanos o cualquier otro motivo, interrumpiría y afectaría negativamente a sus operaciones. En particular, cualquier interrupción importante de sus instalaciones de producción puede tener un impacto adverso en su capacidad para cumplir con sus obligaciones en virtud de los contratos con los clientes de Alpek, lo que podría dar lugar a sanciones o penalizaciones en virtud de dichos contratos, incluyendo la terminación de los mismos por parte de sus clientes. En tal circunstancia, no es posible asegurar que la Compañía sea capaz de negociar una modificación del contrato aplicable, o una sustitución del mismo, lo que tendría un efecto material y adverso en nuestro negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

Las plantas de producción de la Compañía operan con ciertos productos peligrosos y explosivos, por lo que la Compañía está sujeta a riesgos operativos que pudieran tener un efecto adverso sobre su negocio, condición financiera y resultados de operación.

Alpek depende de la operación segura de sus instalaciones productivas. Las operaciones están sujetas a peligros comunes asociados con la fabricación de petroquímicos y el manejo, almacenamiento y transporte de materiales y productos petroquímicos, tales como:

Fuga y ruptura de tuberías

Interrupciones de transporte

Explosiones	Derrames químicos
Incendios	Emisiones o liberaciones de substancias y gases tóxicos o peligroso
Inundaciones	Derrames de tanques de almacenamiento
Condiciones climáticas severas y desastres naturales	Otros riesgos ambientales
Fallas mecánicas	Ataques terroristas
Accidentes y errores humanos	Sabotajes

Estos riesgos pueden provocar lesiones corporales y pérdida de la vida, daños y perjuicios graves o destrucción de inmuebles y equipo, así como daño ambiental. Un accidente grave en alguna de las instalaciones de la Compañía podría obligar a una suspensión temporal de las operaciones, provocar demoras en la producción y tener como resultado costos de reparación de daños importantes y pérdidas de ventas netas, así como responsabilidad por lesiones y víctimas mortales dentro o fuera del lugar de trabajo. No se puede garantizar que el seguro actual será suficiente para cubrir en su totalidad los incidentes peligrosos potenciales para el negocio. Debido a que se cuenta con un número reducido de instalaciones productivas y a que esas instalaciones en la actualidad operan cerca de su capacidad, la ocurrencia de cualquiera de los sucesos antes mencionados podría reducir la productividad y rentabilidad de una planta productiva en particular y afectar adversamente los resultados de operación en general.

Debido a la integración de las instalaciones productivas de Alpek, un problema en una parte podría provocar trastornos en otras partes de ellas, lo que pudieran afectar de manera adversa el negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas.

Muchos de los procesos productivos de Alpek están integrados, de modo que algunos de los productos que se fabrican se utilizan como materia prima para elaborar otros productos en las plantas de la Compañía. Cualquier problema que pudiera desarrollarse en la elaboración de un producto podría afectar de manera adversa la producción de otros petroquímicos en la misma cadena productiva. Los problemas de este tipo en la producción podrían provocar trastornos en las instalaciones en forma ascendente y descendente y tener como resultado paros temporales o una producción reducida. Algunos de los procesos productivos de la Compañía también dependen de servicios compartidos e infraestructura compartida entre diferentes plantas de producción en el mismo sitio, lo que significa que cualquier problema con estos servicios compartidos o infraestructura compartida podría afectar de manera adversa la producción en más de una planta productiva.

El cumplimiento con las leyes y normatividad ambientales y gubernamentales de otro tipo podría tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera, los resultados de operación y en las perspectivas de la Compañía.

El negocio de Alpek está sujeto a una vasta cantidad de leyes y regulaciones locales, estatales y federales en Argentina, Brasil, Chile, México, Canadá, Estados Unidos, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita, entre otros países en los que Alpek tiene presencia, que conciernen, entre otras cosas, a la generación, almacenamiento, manejo, uso, reparación del daño ambiental, eliminación y transportación de materiales peligrosos, así como la emisión y descarga de materiales peligrosos y no peligrosos en el suelo, aire o agua. La operación de cualquier planta de fabricación y la distribución de los productos químicos conlleva riesgos que están sujetos a las leyes ambientales, muchos de los cuales prevén multas sustanciales y sanciones penales o incluso pudieran llevar a la clausura de las instalaciones de la Compañía por ciertas infracciones. Asimismo, la Compañía está sujeta a extensas reglamentaciones gubernamentales por parte de las entidades gubernamentales de los países donde opera o realiza operaciones comerciales, en lo concerniente a la conducta competitiva y en el mercado por parte de la Compañía, lo que podría afectar la capacidad para realizar adquisiciones dentro de la industria, así como las condiciones sanitarias, de seguridad y laborales de sus empleados.

Cambios o adiciones a las leyes o regulaciones existentes o un endurecimiento de su cumplimiento o en la aplicación de esas leyes o reglamentaciones podría obligar a la Compañía a realizar gastos adicionales importantes, lo que podría afectar su rentabilidad o situación financiera en el futuro. Además, en cualquier momento pueden introducirse nuevas iniciativas legislativas que pudieran afectar las operaciones y la conducta del negocio, sin que poder ofrecer garantías de que el costo del cumplimiento de estas iniciativas o los efectos de estas iniciativas no tendrán un efecto material adverso en el desempeño financiero de Alpek en el futuro.

La imposibilidad de cumplir con legislación ambiental pasada, presente o futura pudiera resultar en la imposición de sanciones, acciones de terceros e investigaciones por la autoridad reguladora. Por ejemplo, los efectos que se perciben sobre el cambio

climático pudieran resultar en requisitos legales y regulatorios adicionales que busquen reducir o mitigar los efectos generados por las emisiones en las plantas productivas. Dichos requisitos, de entrar en vigor legalmente, pudieran generar un aumento en los gastos de capital y costos por cumplimiento de normatividad ambiental en un futuro, lo que podría generar un efecto material adverso en el negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas.

Adicionalmente, Alpek no puede estar expuestos a contingencias relacionadas con las instalaciones que surjan del incumplimiento con la legislación ambiental por parte de los propietarios anteriores, de lo cual, como propietaria actual, la Compañía podría ser responsable solidariamente. La incapacidad o negativa de propietarios anteriores o de cualquier otra persona que pague una indemnización para cumplir sus obligaciones ambientales y de indemnización podrían obligar a incurrir en costos o ser la base de nuevos o mayores pasivos que tendrían un efecto material adverso sobre el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

La incapacidad para obtener, renovar o mantener los permisos y las aprobaciones que se requieren para operar los negocios podría tener un efecto negativo sobre la Compañía, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

Alpek requiere permisos y aprobaciones para operar su negocio y/o construir y operar sus instalaciones. En el futuro, es posible que requiera renovar esos permisos y aprobaciones u obtener nuevos permisos y aprobaciones. Si bien se considera que la Compañía será capaz de obtener dichos permisos y aprobaciones, aunado a que en el pasado no se han experimentado dificultades extraordinarias ni en tiempo ni forma en la renovación y mantenimiento de los mismos, no existe una garantía de que las autoridades correspondientes emitirán cualquier permisos o aprobaciones en el marco previsto por la Compañía o en lo absoluto. Cualquier falla para renovar, mantener u obtener los permisos y aprobaciones requeridas, así como las licencias tecnológicas podría interrumpir las operaciones o demorar o evitar la implementación de cualesquier programas de ampliación de la capacidad y podría tener un efecto adverso sobre el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

Un enfoque creciente en cuestiones ambientales, sociales o gubernamentales puede dar lugar a una disminución en la demanda de los productos de la Compañía.

El movimiento de la economía circular y su atención a las cuestiones medioambientales, sociales y gubernamentales puede provocar una disminución de la demanda de los productos de la Compañía a largo plazo. Además, algunos de sus clientes han establecido objetivos más estrictos con respecto al nivel de contenido reciclado en los productos de PET. Para cumplir estos requisitos, es posible que la Compañía tenga que invertir en instalaciones y/o tecnologías de reciclaje y reestructurar su negocio para utilizar más material reciclado en la producción de PET.

Una caída de la demanda, resultante de los cambios en los hábitos de consumo u otros factores, también podría disminuir el volumen de los productos que la Compañía vende y, por lo tanto, afectar material y negativamente a sus resultados de operaciones y situación financiera. Por ejemplo, existe una creciente presión social, gubernamental e industrial para incrementar el contenido reciclado de PET utilizado en los empaques, como sustituto de la producción de nuevo PET, así como de disminuir el peso y la cantidad de plástico utilizado en los contenedores plásticos, lo que ha disminuido y aún puede disminuir más el volumen de producción de nuevo PET (y, como resultado de PTA). Por otro lado, uno de los principales usos finales del PET es el empaquetado de agua embotellada, por lo que, si como resultado del movimiento "verde" existiera una disminución apreciable en el consumo de agua embotellada en los mercados que Alpek atiende, la demanda de sus productos también podría disminuir.

Es posible que la Compañía no cuente con seguros suficientes para cubrir responsabilidades o pasivos futuros, incluyendo demandas o reclamaciones por litigios, ya sea como consecuencia de los límites de la cobertura o cuando las aseguradoras pretendan desconocer o negar la cobertura que ampara dichas responsabilidades o pasivos, lo cual, en cualquiera de dichos casos, podría tener un efecto adverso importante en los negocios, la situación financiera y los resultados de sus operaciones.

Existe la posibilidad de que la cobertura de seguros frente a terceros que tiene Alpek no sea suficiente para cubrir los daños en los que ésta pudiere incurrir, si el monto de lo dañado supera el monto de la cobertura del seguro o si los daños no están amparados por las pólizas de seguros que Alpek tiene contratadas. Dichas pérdidas podrían provocar gastos importantes no anticipados, lo cual tendría como resultado un efecto adverso sobre sus negocios o situación financiera. Adicionalmente a lo anterior, las aseguradoras contratadas podrían pugnar por rescindir o negar la cobertura con respecto a futuras responsabilidades, incluyendo la derivada de demandas, investigaciones y otras acciones de tipo legal instauradas en contra de Alpek. En caso de que Alpek no tenga suficiente cobertura conforme a las pólizas contratadas, o si las aseguradoras obtienen una resolución favorable para efectos de rescindir o negar la cobertura contratada, podría ocurrir un efecto adverso importante sobre los negocios, la situación financiera y los resultados de las operaciones.

La Compañía enfrenta riesgos relacionados con las fluctuaciones en las tasas de interés, que podrían afectar negativamente a los resultados de las operaciones y a la capacidad para atender el servicio de la deuda y otras obligaciones.

Alpek está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2024, Ps. \$16,882 millones (US\$861 millones), o el 43% de su deuda devengaba intereses a una tasa variable. Los cambios en las tasas de interés afectarían el costo de esta deuda. Si las tasas de interés aumentan, sus obligaciones de servicio de la deuda con tasa variable aumentarían, aunque el importe prestado siguiera siendo el mismo, y sus ingresos netos y el efectivo disponible para el servicio de la deuda disminuirían. Véase "Información financiera – Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la Emisora – Situación financiera, liquidez y recursos de capital.". En consecuencia, la situación financiera, los resultados de las operaciones y la liquidez de la Compañía podrían verse afectados negativamente. Además, sus intentos de mitigar el riesgo de las tasas de interés financiando los pasivos a largo plazo con tasa de interés fija y utilizando instrumentos financieros derivados, como los swaps de tasa de interés variable a fija, con respecto a su endeudamiento, podrían dar lugar a que no se realizaran ahorros si las tasas de interés bajan y podrían afectar negativamente a los resultados de las operaciones y la capacidad de la Compañía para atender el servicio de su deuda y otras obligaciones.

Si la Compañía incurre en un alto nivel de endeudamiento, el negocio y la capacidad para aprovechar oportunidades de negocio podrían tener un efecto material adverso.

La Compañía podría incurrir en un nivel alto de endeudamiento, lo que aumentaría la posibilidad de que sea incapaz de generar flujo de efectivo suficiente para cubrir los pagos de principal, intereses y otras cantidades que adeude. Como resultado de un alto nivel de endeudamiento, la capacidad operativa de la Compañía podría verse comprometida, lo que tendría un efecto material adverso sobre el negocio, resultados de operación y situación financiera de la Compañía.

La Compañía podría ser incapaz de obtener financiación si se produjera un deterioro de los mercados de crédito y de capitales o una reducción de la calificación crediticia. Lo anterior podría dificultar o impedir que cubriéramos las futuras necesidades de capital y/o conseguir el refinaciamiento de la deuda insoluta al de su exigibilidad.

Un deterioro de las condiciones de los mercados de capital y de crédito podría afectar la capacidad de la Compañía de acceder a ellos. Adicionalmente, los costos de financiamiento podrían aumentar si hubiere cambios adversos en la calificación crediticia de la Compañía, la cual se basa en varios factores, incluyendo el nivel y volatilidad de sus ganancias, la calidad de la administración y la liquidez y capacidad de la Compañía de acceder a una amplia gama de fuentes de financiamiento. Si eso ocurriese, la Compañía podría ser incapaz de encontrar financiamiento adicional disponible para sus necesidades, sea que fuese en términos aceptables o no. Adicionalmente, la Compañía podría ser incapaz de refinanciar su deuda existente cuando se vuelva exigible. Si la Compañía fuere incapaz de financiar sus necesidades de capital o de refinanciar su deuda existente, esto podría tener un efecto significativo adverso en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

El nivel de deuda de Alpek podría afectar su flexibilidad de operación y el desarrollo del negocio, así como su capacidad para cumplir con sus obligaciones.

1. Al 31 de diciembre de 2024, Alpek tenía un endeudamiento total consolidado de Ps. \$40,162 millones (US\$1,982 millones); su nivel de deuda podría tener consecuencias importantes para los inversionistas en valores de la Compañía, incluyendo:

2.

3. limitar la capacidad de la Compañía para generar flujo de efectivo suficiente para cumplir con las obligaciones emanadas de su endeudamiento, particularmente en caso de un incumplimiento bajo alguno de los contratos que documentan dicha deuda;

4. limitar el flujo de efectivo para financiar el capital de trabajo, invertir en activo fijo y cubrir otros requisitos corporativos;

5. incrementar la vulnerabilidad de la Compañía frente a condiciones económicas y de la industria adversas, incluyendo aumentos en las tasas de interés, fluctuaciones en el tipo de cambio y volatilidad de mercado;

6. limitar la capacidad de la Compañía para obtener financiamiento adicional para refinanciar su deuda o para financiar el capital de trabajo, las inversiones en activos fijos y otras necesidades corporativas generales, o llevar a cabo adquisiciones futuras bajo términos favorables, o en lo absoluto, y

7. limitar la flexibilidad de la Compañía para planear, o reaccionar ante los cambios en su negocio e industria.

En la medida en la Compañía incurra en un endeudamiento adicional, los riesgos mencionados anteriormente podrían aumentar. Además, las necesidades reales de efectivo en el futuro pueden ser mayores de lo previsto. El flujo de caja procedente de las

operaciones puede no ser suficiente para pagar toda la deuda pendiente a su vencimiento, y puede que no exista posibilidad de pedir dinero prestado, vender activos o conseguir fondos en condiciones aceptables, o en absoluto, para refinanciar la deuda.

Las operaciones de la Compañía podrían verse afectadas negativamente si se produjera un cambio en las condiciones de financiación de nuestros proveedores.

Las operaciones comerciales de la Compañía dependen en cierta medida de las relaciones que mantiene con sus proveedores. Una serie de acontecimientos, como el deterioro de la situación financiera de sus proveedores derivado de un problema mecánico en una de sus instalaciones, una catástrofe natural o cualquier acontecimiento de naturaleza similar, podría restringir la capacidad de los proveedores para cumplir sus obligaciones con la Compañía, lo que podría tener un efecto material adverso en sus operaciones y situación financiera. Actualmente, la Compañía gestiona condiciones de pago que se consideran estándar en los mercados en los que participa; sin embargo, un cambio, reducción o eliminación de las condiciones de financiamiento con sus proveedores estratégicos podría tener un efecto material adverso en el rendimiento y la planificación de sus operaciones y en la liquidez y resultados financieros. Las actuales condiciones de financiamiento con sus proveedores podrían cambiar en el futuro, lo que podría tener un efecto adverso en los resultados financieros de la Compañía.

Los incumplimientos cruzados y/o la aceleración por parte de los acreedores de las obligaciones de deuda de la Compañía, podrían dar lugar a importantes problemas de liquidez y tener un efecto material adverso en el negocio, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas.

La Compañía y sus subsidiarias han celebrado contratos de crédito y, en su momento, celebrarán otros contratos con relación a obligaciones de deuda. Algunos de estos acuerdos contienen diversas cláusulas financieras y de otro tipo, incluidas la obligación de mantener ciertas razones financieras, como los de cobertura de intereses y de apalancamiento.

El incumplimiento de estas obligaciones financieras podría facultar a los acreedores a acelerar los préstamos concedidos en virtud de estos acuerdos y/o negarse a proporcionarnos fondos adicionales en virtud de las líneas de crédito. La Compañía no puede asegurar que vaya a cumplir con sus obligaciones financieras de sus contratos de financiamiento o de otro tipo en el futuro, o que los acreedores concedan exenciones. Tampoco puede asegurar que uno o más de sus acreedores bajo estos acuerdos de crédito no tratarán de hacer valer ningún recurso después de cualquier incumplimiento de las obligaciones financieras o de otro tipo o de un evento de incumplimiento en virtud de los mismos. Además, la mayoría de sus contratos de crédito contienen cláusulas de incumplimiento cruzado, que darían derecho a los acreedores o a los tenedores de pagarés a acelerar los reembolsos o declarar algún incumplimiento de acuerdo a los contratos de crédito. Cualquier aceleración del endeudamiento de la Compañía puede tener un efecto significativo en su liquidez y afectar material y adversamente a su negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

Los planes de pensiones congelados estadounidenses no cuentan con financiamiento suficiente y es posible que se tenga que realizar importantes pagos en efectivo a estos planes, lo que reduciría el efectivo disponible para el negocio.

Alpek tiene obligaciones no finanziadas de conformidad con los planes de pensiones congelados que protegen a los empleados actuales y previos en Alpek Polyester USA, LLC y Alpek Polyester Mississippi Inc. El estado actual de los planes de pensiones depende de muchos factores, incluyendo el rendimiento de los activos invertidos, el nivel de ciertas tasas de interés del mercado y la tasa de descuento utilizada para determinar las obligaciones de pensiones. Los rendimientos desfavorables en los activos de los planes o los cambios desfavorables en las legislaciones o reglamentaciones aplicables podrían modificar de manera importante los plazos y el importe del financiamiento requerido de los planes, lo que reduciría el efectivo disponible para el negocio. De manera específica, dado el estado de financiamiento insuficiente de los planes de pensiones, la Compañía podría quedar obligada a aportar ciertos importes a fin de satisfacer las normas de financiamiento mínimo de conformidad con el Código Fiscal de 1986 de Estados Unidos. Adicionalmente, un incremento o una disminución en la tasa de descuento utilizada para determinar las obligaciones de pensiones podría tener como resultado un incremento o una disminución en la valuación de las obligaciones de pensiones, lo que podría afectar el estado de financiamiento reportado de los planes de pensiones y las aportaciones futuras, así como el costo periódico de las pensiones en los ejercicios fiscales posteriores.

De conformidad con la Ley de Seguridad de los Ingresos para el Retiro de los Empleados de Estados Unidos de 1974, vigente, la Sociedad de Garantía de los Beneficios de las Pensiones ("PBGC", por sus siglas en inglés) tiene la facultad de dar por terminado, bajo ciertas circunstancias, un plan de pensiones que reúna los requisitos para obtener beneficios fiscales y que no esté lo suficientemente financiado. En caso de que el plan de pensiones que reúna los requisitos para obtener beneficios fiscales se dé por terminado por parte de la PBGC, la Compañía podría resultar responsable ante la PBGC con respecto a la misma proporción del importe no financiado suficientemente.

El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el futuro crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa de la Compañía.

Alpek ha realizado adquisiciones en el pasado para hacer crecer nuestro negocio y es posible que siga realizándolas en el futuro. Como parte de una estrategia, es posible que se busque un mayor crecimiento a través de la adquisición de otras compañías, a fin de mantener una posición competitiva dentro de las industrias en las que opera y mejorar la posición en áreas de operaciones principales. Esta estrategia conlleva riesgos que podrían tener un efecto material adverso sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de las operaciones y perspectivas de la Compañía, lo que incluye, entre otros:

- La incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados;
- La existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las compañías que se pudieran adquirir;
- La necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas;
- Los costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados;
- La necesidad de mayores inversiones de capital;
- Un trastorno potencial para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información;
- La incapacidad para integrar exitosamente en las operaciones los servicios, productos y al personal de la adquisición, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones;
- La incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores;
- La incapacidad para mantener íntegramente a los negocios adquiridos como resultado de asuntos de competencia económica;
- Las restricciones o condiciones impuestas por autoridades que promuevan la competencia económica;
- El traslape o pérdida de clientes, tanto los que Alpek atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida;
- La falta de rendimiento de las inversiones

Si la Compañía no pudiera integrar o administrar los negocios adquiridos de manera exitosa, entre otras cuestiones, no podría realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surjan nuevas oportunidades de expansión, podría no contar con los recursos suficientes para aprovechar tales oportunidades y el financiamiento de las mismas podría no estar disponible, fueran o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría para la Compañía cualesquier adquisiciones o inversiones futuras no podría preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, Alpek podría tener un efecto material adverso en los negocios, situación financiera o resultados de operación y perspectivas.

La reglamentación en materia de competencia económica en la jurisdicción de Estados Unidos, México y otros países podría igualmente limitar la capacidad para realizar adquisiciones/ fusiones futuras o vender negocios significativos o celebrar alianzas comerciales significativas.

Alpek no puede garantizar que las autoridades a cargo de dar cumplimiento a las disposiciones en materia de competencia económica a cargo de dar cumplimiento a las disposiciones en materia de competencia económica, aprobarán dichas alianzas comerciales y adquisiciones propuestas en el futuro o si ordenarán a Alpek a desinvertir una parte de sus activos para completar cualquier adquisición o alianza comercial propuesta, lo que puede afectar adversamente la estrategia comercial, situación financiera y resultados de operaciones de la Compañía.

Si llegasen a surgir nuevas oportunidades, es posible que no dispongamos de recursos suficientes para aprovecharlas y que no dispongamos de financiamiento adicional en condiciones favorables, o en absoluto, lo que haría perder dichas oportunidades.

Además, el crecimiento de Alpek a la fecha, en particular el propiciado por las adquisiciones, ha impuesto una importante presión sobre la administración, sistemas y recursos, y la expansión adicional anticipada de las operaciones lo continuará haciendo. Adicionalmente a la capacitación, administración e integración de la fuerza de trabajo, necesitará continuar desarrollando y mejorando los controles financieros y de administración. No se puede asegurar que la Compañía será capaz de administrar con eficacia o eficiencia el crecimiento y la integración de las operaciones y cualquier falla para hacerlo podría afectar de manera adversa e importante el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

El éxito de las alianzas estratégicas de Alpek depende del cumplimiento de las obligaciones por parte de sus socios. El incumplimiento de los socios a sus obligaciones bajo las alianzas estratégicas podría derivar en obligaciones financieras y no financieras adicionales para la Compañía que podrían reflejarse en la reducción de ganancias o, en su caso, en pérdidas para Alpek con respecto a las alianzas estratégicas.

Una parte de las operaciones de Alpek se llevan a cabo por medio de alianzas estratégicas, incluyendo las alianzas estratégicas con INEOS US Chemical, Far Eastern, Indorama, LyondellBasell y BASF, donde ciertas decisiones deberán hacerse de manera conjunta con terceras partes no afiliadas. Los diferentes puntos de vista con relación a los socios podrían reflejarse en el retraso en la toma de decisiones o en la imposibilidad de tomar decisiones sobre temas relevantes, afectando negativamente al negocio y a la operación con respecto a las alianzas estratégicas y al negocio y operaciones en particular.

Asimismo, Alpek no puede controlar las acciones de sus socios, incluyendo el desempeño negativo, incumplimientos o quiebra de estos. El éxito de las alianzas estratégicas depende, en parte, del cumplimiento satisfactorio de las obligaciones de sus socios bajo dichas alianzas estratégicas. Si los socios incumplen con sus obligaciones bajo las alianzas estratégicas como resultado de problemas financieros u otros problemas, las alianzas estratégicas podrán estar impedidas de desempeñarse adecuadamente o de cumplir con sus contratos de servicios. Estas obligaciones adicionales podrían verse reflejadas en la reducción de ganancias o, en su caso, en pérdidas para la Compañía con respecto a las alianzas estratégicas. Alpek no puede asegurar que sus alianzas estratégicas tendrán éxito en el futuro.

Se han realizado importantes inversiones de capital, entre las que se incluye el desarrollo futuro de nuevas instalaciones y que podrían, en el futuro, continuar siendo necesarias para lograr los planes de crecimiento, mismas que conllevan riesgos relacionados con los proyectos y de otro tipo.

Los planes de crecimiento de la Compañía han requerido, y es posible que continúen requiriendo, importantes inversiones de capital para ampliar, renovar, convertir o actualizar las instalaciones existentes, desarrollar nuevas instalaciones o tecnologías o realizar adquisiciones o inversiones mayores, como por ejemplo, el total invertido por Alpek para la adquisición de Octal (US \$683 millones). Los proyectos que requieren una importante inversión de capital conllevan riesgos que incluyen:

- Incapacidad para concluir un proyecto dentro del calendario establecido para el proyecto y/o dentro del presupuesto; y
- Incapacidad del proyecto para cumplir las especificaciones operativas recomendadas después de su conclusión.

No se puede asegurar que la tecnología que la Compañía ha adquirido, incluyendo IntegRex® o que se vaya a adquirir en un futuro, desempeñe sus funciones como se esperaba o que Alpek sea capaz de integrar satisfactoriamente las tecnologías adquiridas en las instalaciones de producción. Adicionalmente, si nuevas tecnologías y procesos han sido desarrollados en la industria petroquímica y que son más eficientes en relación con los costos, los competidores podrían tener acceso a nuevas tecnologías las cuales no posee la Compañía.

Además, cualquier incremento importante en los costos de materia prima no previstos en el plan de negocios y cualquier incapacidad para vender los productos elaborados en los niveles de volumen y/o precios previstos en el plan de negocios, podrían afectar de manera adversa el éxito de los proyectos de Alpek. Debido a la importante cantidad de capital que se requiere y al prolongado tiempo de espera entre la planeación y la conclusión de esos proyectos, el fracaso de un proyecto podría tener un efecto material adverso sobre el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

La Compañía evalúa continuamente las oportunidades futuras de negocios, y es posible que rendimientos esperados en estas inversiones no se logren en su totalidad como resultado de condiciones de mercado negativas y otros factores. Además, es posible que estos proyectos no se concluyan con oportunidad, por razones fuera del control de la Compañía.

Los cambios en las leyes y regulaciones relacionados con contenedores y empaques de bebidas, de alimentos o de otros productos podrían reducir la demanda de productos de consumo final.

Se han aprobado requerimientos legales o regulatorios en diversas jurisdicciones en Estados Unidos y en otros lugares, que exigen que se cobren depósitos o ciertos impuestos ecológicos o cuotas sobre la venta, comercialización y uso de ciertos contenedores y empaques que no pueden reutilizarse. Se han presentado o podrán ser presentadas iniciativas en diversas jurisdicciones de Estados Unidos o del mundo, iniciativas o propuestas relacionadas con los depósitos de contenedores y empaques, reciclaje, impuestos ecológicos y/o la administración de ciertos productos. Las crecientes inquietudes de los consumidores y las actitudes cambiantes en torno a los flujos de desechos sólidos y a la responsabilidad ambiental y publicidad relacionada podrían tener como resultado la adopción o endurecimiento de dicha legislación o regulaciones similares. Por ejemplo, lo anterior ha fomentado el que algunos de los consumidores de PET reduzcan el importe de resina de PET que utilizan en su proceso de producción de botellas. Este proceso para elaborar empaques más ligeros ha reducido la cantidad de resina de PET utilizada en cada una de las botellas y ha tenido un impacto en la demanda de Px, PTA y resina de PET.

Si la legislación o las reglamentaciones antes descritas se adoptasen e implementasen a gran escala o si se diera un incremento en el proceso para aligerar botellas o una sustitución de la resina de PET como el principal material de empaque, en cada uno de los casos en cualquiera de los mercados principales en los que Alpek opera o en los que clientes clave de PET operan, los costos de los clientes de PET podrían incrementarse y éstos podrían exigir cambios en los materiales para empacado que utilizan para sus productos de consumo final. Dichos cambios reducirían la demanda de resina de PET, lo cual podría tener un efecto material adverso en el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía. El negocio de Alpek está expuesto al riesgo de sustitución de productos, y cualquier sustitución de sus productos en el futuro por otros materiales podría tener un efecto material adverso sobre su negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas.

Las sinergias anticipadas de ciertas adquisiciones podrían no materializarse y el proceso de integración podría alterar las operaciones de la Compañía.

El logro de sinergias con las compañías adquiridas depende, en parte, de si las operaciones de las compañías adquiridas pueden ser integradas con las operaciones de Alpek de una manera efectiva y eficiente. La integración de las operaciones de una compañía adquirida es un proceso largo y complejo. El éxito de dicha integración y el logro de sinergias requieren, entre otras cosas, una coordinación satisfactoria de comercialización y esfuerzos en desarrollo de cliente, retención suficiente del personal administrativo clave y un proceso eficiente de contratación y de política de capacitación con los lineamientos de información de los sistemas tecnológicos y de software. Cualquier dificultad que se encuentre en la integración de las operaciones podría resultar en un aumento en los costos de integración y disminución de ahorros o que los ingresos adicionales sean menores a lo anticipado. En consecuencia, no existe garantía en cuanto al grado en que las sinergias anticipadas se lograrán o al tiempo necesario para alcanzarlo. Adicionalmente, dichos procesos de integración pueden afectar a uno o a más de los negocios relevantes y distraer la atención de la administración de los otros negocios de Alpek, lo que podría tener un efecto adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operaciones.

Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio de Alpek.

El éxito de Alpek depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y esfuerzos del equipo de administración altamente calificado y de otro personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales podría tener un efecto adverso sobre el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas. Si no se pudiera atraer o retener a directivos altamente calificados o personal clave comprometidos, talentosos y sumamente calificados, la capacidad para lograr los objetivos de negocios podría verse afectada de manera negativa.

Cualquier deterioro en las relaciones laborales con los empleados o bien el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía.

Las operaciones de Alpek requieren de mano de obra y emplean alrededor de 5,500 personas al 31 de Diciembre de 2024. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de los establecimientos de la empresa, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o en otras condiciones laborales, u otros aspectos de esta naturaleza, o como resultado de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral, podría tener un efecto adverso importante en los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad para suministrar los productos a los

clientes, lo cual implicaría una reducción en las ventas netas. Al 31 de diciembre de 2024, alrededor del 36% de la fuerza de trabajo está sindicalizada. En términos generales, la Compañía negocia los contratos colectivos de trabajo con sus sindicatos por períodos de dos años con aumentos salariales anuales.

Existe la posibilidad de que se sigan promulgaran modificaciones legislativas a la Ley Federal del Trabajo, la Ley del Seguro Social, al INFONAVIT y a las leyes fiscales. Alpek está tomando las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios u obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales.

Los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de Alpek podrían verse afectados de manera adversa e importante como resultado de cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de los tribunales o de las autoridades laborales competentes derivadas de estas modificaciones. Específicamente, como consecuencia de modificaciones recientes, la Compañía podría ser considerada como un patrón de los empleados de las empresas de servicios, y como tales, se le requeriría pagar prestaciones laborales adicionales, incluyendo una participación en las utilidades de la empresa, lo que podría afectar de manera adversa la posición financiera y los resultados de la Compañía.

Las operaciones de Alpek en México, Estados Unidos, Canadá, Argentina, Brasil, Chile, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita están sujetas a leyes de trabajo en cada país. Si se tuviera un cambio en sus leyes de trabajo, contra la consideración que se tuvo cuando fueron adquiridas, pudiese afectar de manera material adversa el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas. Situaciones externas relacionadas al ambiente laboral en cada país pudiera tener un efecto adverso en la Compañía. Por ejemplo, en Argentina, la planta de Zárate ha sido en ocasiones afectada por paros causados por el sindicato de la zona o de forma indirecta por paros organizados por sindicados de transporte.

La Compañía está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado y antimonopolio en todos los países en los que operamos. Cualquier violación de cualquiera de estas leyes o reglamentos podría tener un impacto material adverso en la reputación y en los resultados de las operaciones y la situación financiera.

La Compañía está sujeta a las leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado, antimonopolio y otras leyes y reglamentos internacionales similares o equivalentes, y estamos obligados a cumplir las leyes y reglamentos aplicables de los países en los que operamos. Además, estamos sujetos a la normativa sobre sanciones económicas que restringe las relaciones con determinados países, personas y entidades sancionadas.

En julio de 2016, como parte de la reforma constitucional que creó el Sistema Nacional Anticorrupción (SNA), el Congreso mexicano aprobó una serie de leyes que crearon un marco legal para garantizar la implementación de estrategias y políticas públicas de lucha contra la corrupción y la impunidad. El objetivo de esta reforma fue lograr la plena coordinación de los esfuerzos de los gobiernos federal, estatal y municipal, así como del gobierno de la Ciudad de México, para prevenir, investigar y sancionar las violaciones administrativas y las prácticas corruptas de funcionarios públicos, empresas y particulares. Para el funcionamiento del SNA, el Congreso mexicano aprobó la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción en Contrataciones Públicas la Ley General de Responsabilidades Administrativas y la Ley Orgánica del Tribunal Federal de Justicia Administrativa. Además, aprobó la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación, y las modificaciones a varias leyes relativas a los controles internos en el poder ejecutivo federal, incluyendo la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, la Ley de Coordinación Fiscal y la Ley General de Contabilidad Gubernamental.

No se puede garantizar que las políticas y procedimientos internos sean suficientes para prevenir o detectar prácticas inadecuadas, fraudes o violaciones de la ley por parte de las filiales, empleados, directores, funcionarios, socios, agentes y proveedores de servicios, o que dichas personas no lleven a cabo acciones que violen las políticas y procedimientos. Cualquier infracción por la parte de las leyes contra el soborno y la corrupción o de las normativas sobre sanciones podría tener un efecto material adverso en el negocio, reputación, resultados de las operaciones y situación financiera de la Compañía.

Es posible que la Compañía este sujeta a interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.

Alpek depende de infraestructura y sistemas de tecnología de la información sofisticados para apoyar el negocio, incluida la tecnología de control de procesos. Cualquiera de estos sistemas podría ser susceptible a interrupciones eléctricas debido a incendios, inundaciones, pérdida de suministro de energía, fallas en las telecomunicaciones, programas corruptos, virus, intrusiones, accesos no autorizados, ataques cibernéticos y sucesos similares. La Compañía toma medidas de seguridad para proteger la integridad de sus sistemas e información electrónica, no obstante dichas medidas pueden resultar insuficientes y cualquier interrupción o falla podría perturbar sus operaciones provocando retrasos o cancelaciones de pedidos de clientes, impidiendo la

fabricación o el envío de productos, el procesamiento de transacciones y la comunicación de resultados financieros, dando lugar a la divulgación involuntaria de información de clientes o de la Compañía, o dañando su reputación. Estas fallas afectarían negativamente a sus ingresos y rentabilidad, y no es posible para la Compañía asegurar que sus planes de continuidad de negocio sean completamente efectivos durante un falla o interrupción de la tecnología de la información.

En los últimos años, los ciberataques y otras tácticas diseñadas para obtener acceso y explotar información sensible mediante la violación de los sistemas críticos de las grandes organizaciones han aumentado en volumen y sofisticación. Alpek depende de la información interna, y son vulnerables a las fallas de estos sistemas, incluso a través de violaciones de la seguridad del sistema, violaciones de la protección de datos u otros ataques de ciberseguridad. La Compañía podría estar expuesta a un ciberataque a través de una brecha interna desde los servidores conectados a su red interna o una brecha externa debido a interrupciones por acceso no autorizado a sus sistemas, lo que podría afectar a su capacidad de operar sus sistemas existentes. Si se producen estos acontecimientos, incluido un ciberataque que provoque la pérdida de datos críticos o la divulgación o el uso de información confidencial, la exposición de dicha información podría tener un efecto material adverso en su reputación, lo que podría afectar negativamente la situación financiera y a los resultados de las operaciones de la Compañía.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para Alpek, y la imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos pudiera afectar sustancialmente el negocio.

Los derechos de propiedad intelectual y tecnología son activos valiosos para el negocio. La habilidad para competir eficientemente, en gran parte depende de obtener, mantener y proteger la tecnología y derechos de propiedad intelectual propios. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual de Alpek, pudieran no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan en negocios similares a los que participamos. A pesar del esfuerzo, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, afectando así el negocio. Además, se cuenta con las licencias sobre derechos de propiedad intelectual, las que podrían estar también disponibles para los competidores, afectando la capacidad de la Compañía para hacer valer los derechos frente a terceras personas o limitando o dificultando la solución de controversias con terceras partes que cuenten con licencias similares.

Alpek busca siempre proteger y hacer valer los derechos de propiedad intelectual en contra de terceros que se considera infrinjan dichos derechos de propiedad intelectual y se podría iniciar litigios con respecto a la violación o al mal uso de esos derechos de propiedad intelectual. La violación de los derechos de propiedad intelectual o la defensa no exitosa de los mismos podría afectar de manera adversa a sus operaciones. Alpek no puede garantizar que sus derechos de propiedad intelectual no serán utilizados sin respectiva autorización. Vigilar el uso no autorizado de los derechos de propiedad intelectual podría ser difícil y/o costoso. La violación de sus derechos de propiedad intelectual o litigios no exitosos podría afectar de manera adversa sus operaciones.

Alpek podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus negocios y su desempeño financiero en caso de dictarse sentencia desfavorable.

Los negocios de Alpek pueden exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y de medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros aspectos relacionados. En el contexto de estos procedimientos, no solo se le podría requerir a Alpek a pagar multas o daños pecuniarios, sino que podría quedar sujeta a sanciones complementarias o a la imposición de medidas preventivas que afectarían su capacidad de continuar operando. Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme y existan seguros para protección, cuando así suceda, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles y que además son de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado que podría derivarse de ellos. Aun cuando se tengan provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades que se reserven podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados, lo que podría generar un efecto adverso en los resultados de las operaciones de la Compañía.

La Emisora es una compañía controladora y depende de los resultados de operación de sus subsidiarias.

La Emisora es una sociedad controladora sin operaciones independientes relevantes o activos significativos distintos de las acciones representativas del capital social de Alpek y sus sociedades operativas. En virtud de lo anterior, la Emisora depende de las operaciones de Alpek y sus subsidiarias. La capacidad de la Emisora de pagar dividendos y cumplir con sus obligaciones, depende de la generación de flujo de efectivo de Alpek y sus subsidiarias y de la capacidad de éstas para ponerlo a su disposición en la forma de pagos de intereses, de deuda o de dividendos, entre otras maneras. Alpek y cada una de sus subsidiarias son una persona moral distinta y, bajo ciertas circunstancias, tienen restricciones legales, fiscales y contractuales que podrían limitar su capacidad para

poner efectivo a disposición de la Emisora. Aun cuando actualmente, ni Alpek ni ninguna de sus subsidiarias, tiene limitaciones contractuales relevantes para pagar principal, intereses y dividendos a la Emisora, cualquier acuerdo financiero o de otra naturaleza que en el futuro llegase a imponerle tales limitaciones podría afectar la capacidad de ésta para pagar sus propios gastos y deudas.

Al ser una sociedad controladora, la posibilidad de la Emisora de satisfacer las demandas de sus acreedores depende de los pagos que reciba de sus subsidiarias y de su capacidad para participar en la distribución de sus ingresos. En algunos casos, el derecho de la Emisora y, por lo tanto, el derecho de sus acreedores, a participar en la distribución de ingresos de las subsidiarias, podría estar efectivamente subordinado a las reclamaciones de pago de ciertos acreedores de las subsidiarias conforme a los contratos financieros y la legislación aplicables.

La Compañía está sujeta a normas de divulgación y contabilidad corporativas diferentes a las de las empresas estadounidenses.

Como emisor no estadounidense, es posible que los inversores no puedan obtener tanta información pública sobre nosotros como lo harían sobre los emisores estadounidenses de valores que cotizan en bolsa. Por lo tanto, es posible que los inversores potenciales no puedan determinar fácilmente los riesgos a los que se enfrenta la Compañía como lo harían si fuéramos una empresa pública estadounidense.

Alpek ha otorgado un financiamiento garantizado para apoyar las operaciones de M&G México mientras se lleva a cabo su plan de reestructuración de deuda.

El 11 de enero de 2018, Alpek anunció que firmó un acuerdo para proporcionar financiamiento garantizado a uno de sus clientes, M&G Polímeros México, S.A. de C.V. ("M&G México"), para ayudar a apoyar su operación de PET durante su proceso de reestructuración de la deuda. El crédito de US \$60 millones está garantizado por un segundo gravamen sobre la planta de producción de PET de M&G México en Altamira, México, y tiene un plazo de dos años. Adicionalmente, adquirimos los derechos de crédito de un préstamo de US \$100 millones otorgado a M&G México, el cual está garantizado por un primer gravamen sobre esta misma planta de producción de PET en Altamira, México. Al día de hoy, las operaciones de la planta se han normalizado y un plan de reestructuración de la deuda pre-negociado fue aprobado por los tribunales mexicanos durante octubre de 2020. De conformidad con el acuerdo, a partir de finales de 2020 la Compañía inició la recuperación de US \$160 millones de deuda garantizada mediante la recepción de un pago por US \$40 millones en el mes de diciembre 2020. Sin embargo, cualquier interrupción en las operaciones de M&G México podría impedirnos recuperar el resto de la deuda garantizada o tener un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación. Al 31 de diciembre del 2024, el saldo de la deuda renegociada de M&G México con Alpek es de US\$87 millones.

La Compañía podría enfrentar dificultades en financiar sus operaciones e inversiones, lo cual podría tener un impacto adverso en sus negocios y resultados.

La Compañía puede requerir colocar deuda o emitir capital adicional para fondear capital de trabajo e inversiones de capital o realizar adquisiciones y otras inversiones después de la Escisión. No es posible asegurar que la deuda o financiamiento de capital estará disponible para la Compañía en términos aceptables o en lo absoluto. Si la Compañía no es capaz de obtener suficiente financiamiento en términos atractivos, su situación financiera y resultados de operación podrían verse afectados adversamente.

Si la Compañía incurre en un alto nivel de endeudamiento, su negocio y capacidad para aprovechar oportunidades de negocio podrían tener un efecto material adverso.

La Compañía podría incurrir en un nivel alto de endeudamiento, lo que aumentaría la posibilidad de que sea incapaz de generar flujo de efectivo suficiente para cubrir los pagos de principal, intereses y otras cantidades que adeude. Como resultado de un alto nivel de endeudamiento, la capacidad operativa de la Compañía podría verse comprometida, lo que podría tener un efecto material adverso sobre el negocio, resultados de operación y situación financiera de la Compañía.

Servicios prestados a Alpek por ALFA y algunas de sus subsidiarias.

En el curso ordinario de sus operaciones, Alpek recibe servicios administrativos y corporativos de ALFA, así como de algunas de sus subsidiarias, incluyendo, entre otras, a Alliax, S.A. de C.V. Alpek recibe de ALFA los siguientes servicios de administración y de apoyo (entre otros): consultoría laboral, recursos humanos, contraloría, planeación financiera, de tesorería, asesoría legal y tributaria, planeación estratégica, auditoría interna y relaciones y comunicación con inversionistas.

Alpek recibe de Alliax, S.A. de C.V., ciertos servicios, incluyendo timbrado de Comprobantes Fiscales Digitales cuentas por pagar, procesamiento de gastos de viaje, nómina, y otros servicios administrativos. Además, recibe de algunas subsidiarias de ALFA ciertos servicios, incluyendo transportación aérea, protección y seguridad, arrendamiento y otros servicios corporativos y administrativos.

Como consecuencia de la Escisión, existe el riesgo de que Alpek, al ser una empresa independiente de ALFA, deje de recibir algunos de estos servicios por parte de las subsidiarias de ALFA, o que los términos y condiciones de dichos servicios sean modificados.

El cumplimiento con las leyes y regulaciones ambientales podría ocasionar gastos o generar responsabilidades adicionales.

Las operaciones de la Compañía, así como sus propiedades, están sujetas a leyes, regulaciones y normas oficiales federales, estatales y municipales en materia de la protección del medio ambiente y los recursos naturales que son extensas y cada vez más estrictas.

Dichas leyes y regulaciones obligan a la Compañía a obtener licencias regulatorias, permisos y otras aprobaciones, así como a cumplir con los requerimientos de las mismas. Las autoridades gubernamentales pueden negar el otorgamiento de tales licencias, permisos y aprobaciones, y las leyes y regulaciones pueden cambiar o ser interpretadas de manera que incrementen los costos de la Compañía para cumplir con ellas, o tener un efecto importante adverso en sus operaciones y sus plantas.

La Compañía ha incurrido, y continuará incurriendo, en gastos e inversiones en activos fijos para cumplir con leyes y regulaciones ambientales específicas. La Compañía tiene programas específicos a través de sus distintas unidades de negocio, diseñados para cumplir con los requisitos en materia ambiental que le son aplicables. Sin embargo, la Compañía no puede predecir con seguridad los montos de inversión o los costos operativos u otros gastos en que pudiere incurrir para cumplir con los requerimientos aplicables en materia ambiental o de otra naturaleza, o para implementar acciones de remediación ambiental.

Adicionalmente, las regulaciones ambientales han cambiado rápidamente en años recientes y es posible que la Compañía esté sujeta a estándares ambientales aún más estrictos en el futuro. Por ejemplo, los efectos del cambio climático podrían ocasionar requisitos legales y regulatorios adicionales que busquen reducir o mitigar los efectos de las emisiones de sus plantas, que la Compañía podría ser incapaz de cumplir. Además, las compañías y activos adquiridos por la Compañía podrían tener pasivos ambientales, o estar sujetos a riesgos no descubiertos en los procesos de investigación llevados a cabo como parte del proceso de auditoría de compra y eso podría tener un efecto importante adverso sobre los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

La Compañía no puede asegurar que las enmiendas a las leyes y regulaciones existentes (incluyendo aquéllas en materia ambiental), o la adopción de leyes y regulaciones más estrictas (incluyendo las de materia ambiental) en las jurisdicciones en las que la Compañía opera, no ocasionarán la necesidad de realizar erogaciones que no están contempladas en la actualidad en su programa de inversiones, o no ocasionarán un resultado adverso y significativo sobre sus negocios, su condición financiera y sus resultados de operación.

La Compañía está sujeta a normas de divulgación y contabilidad corporativas diferentes a las de las empresas estadounidenses.

Como emisor no estadounidense, es posible que los inversores no puedan obtener tanta información pública sobre la Compañía como lo harían sobre los emisores estadounidenses de valores que cotizan en bolsa. Por lo tanto, es posible que los inversores potenciales no puedan determinar fácilmente los riesgos a los que la Compañía se enfrenta como lo harían si fuera una empresa pública estadounidense.

Riesgos relacionados con México y otros mercados en los que opera.

La Compañía opera conforme a las leyes y regulaciones de distintas dependencias federales, estatales y locales en México y está obligada a obtener y mantener distintos permisos, licencias y aprobaciones gubernamentales para sus actividades. La falta de obtención o mantenimiento de dichos permisos, licencias o autorizaciones podría afectar adversamente su negocio u obligar a la Compañía a incurrir en costos significativos. Las dependencias gubernamentales correspondientes podrían llevar a cabo acciones de ejecución en contra de la Compañía por cualquier incumplimiento con las leyes, regulaciones, normas oficiales y políticas relacionadas mexicanas. Los cambios en las leyes, regulaciones, normas oficiales y políticas, y los efectos de dichos cambios sobre el negocio de la Compañía, son impredecibles.

Las políticas o disposiciones legales del Gobierno Federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos y sociales en México podrían afectar de manera adversa el negocio, condición financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

La Compañía es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos están ubicados en México, lo que incluye a muchas de las instalaciones productivas. Como resultado, el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas, se encuentran sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y legales específicos de México. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones del gobierno federal mexicano, la política fiscal y monetaria, así como la regulación de empresas de participación estatal, como Petróleos Mexicanos ("Pemex") y la Comisión Federal de Electricidad ("CFE"), y de la industria privada, podrían tener un impacto en las entidades del sector privado mexicano, lo que incluye a la Compañía y las condiciones de mercado, los precios y los rendimientos de los valores mexicanos, incluidas las acciones. Alpek no puede predecir el impacto que tendrán las condiciones políticas sobre la economía mexicana.

Además, la actividad, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas pueden verse afectados por las fluctuaciones monetarias, la inestabilidad de los precios, la inflación, los tipos de interés, la reglamentación, la fiscalidad, la inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos que se produzcan en México o que le afecten, sobre los que no tenemos ningún control. No podemos asegurar a los potenciales inversores que los cambios en las políticas del gobierno federal mexicano no afectarán negativamente a nuestro negocio, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas. No tenemos ni tenemos la intención de obtener un seguro de riesgo político.

En junio de 2024 hubo elecciones presidenciales en donde el partido del candidato electo obtuvo mayoría absoluta en ambas cámaras del Congreso mexicano. Con el control legislativo, la autoridad mexicana podría impulsar reformas que aumenten la regulación y los impuestos sobre las actividades industriales, afectando la rentabilidad. Además, la posibilidad de cambios en las políticas energéticas, como la promoción de energías renovables sobre los combustibles fósiles, podría reducir la demanda de productos petroquímicos, pudiendo ocasionar un resultado adverso y significativo sobre los negocios, condición financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

Los inversionistas y las agencias de calificación crediticia siguen siendo cautelosos con respecto a las políticas de la nueva administración, lo que podría contribuir a una disminución de la resistencia de la economía mexicana en caso de una desaceleración económica mundial. El 8 de julio de 2022 Moody's rebajó la calificación crediticia de México a Baa2 (de Baa1). También, el 26 de marzo de 2020, S&P Global Ratings rebajó la calificación crediticia de México a BBB (desde BBB+) y el 15 de abril de 2020 Fitch Ratings rebajó la calificación del país a BBB- (desde BBB). La Compañía no puede asegurar que estos acontecimientos, sobre los que no se tiene control, no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

El gobierno federal mexicano realiza ocasionalmente cambios en las políticas y regulaciones y puede volver a hacerlo en el futuro. Dichas acciones pueden tener como finalidad controlar la inflación, los recortes del gasto federal y otras regulaciones y políticas han implicado, entre otras medidas, aumentos en las tasas de interés, cambios en las políticas fiscales, controles de precios, devaluaciones de la moneda, controles de capital y límites a las importaciones. La Compañía no puede asegurar que estos cambios, en caso de suceder, no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

El negocio, situación financiera y resultados de las operaciones pueden verse afectados negativamente por los cambios en las políticas o regulaciones gubernamentales que impliquen o afecten a la gestión, operaciones y régimen fiscal. La legislación fiscal en México, en particular, está sujeta a continuos cambios, y no podemos asegurar que el gobierno mexicano mantendrá las políticas existentes, sociales, económicas o de otro tipo, o que dichos cambios no tendrán un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y perspectivas de la Compañía.

En el pasado, México ha experimentado varios períodos de crecimiento económico lento o negativo, alta inflación, altos tipos de interés, devaluación de la moneda (en particular con respecto al tipo de cambio peso mexicano-dólar estadounidense), restricciones de convertibilidad y otros problemas económicos. Además, un empeoramiento de las condiciones financieras o económicas internacionales, tales como una desaceleración del crecimiento o condiciones recesivas en los socios comerciales de México, incluyendo los Estados Unidos, o el surgimiento de una nueva crisis financiera, podría tener efectos adversos en la economía mexicana, en la condición financiera y capacidad para pagar la deuda de la Compañía.

Además, el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Alpek podrían verse afectados por las fluctuaciones cambiarias, inestabilidad de precios, inflación, movimiento en tasas de interés, disposiciones legales, políticas fiscales,

inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos en México o que le afecten a éste y respecto de los cuales no se tiene control. La Compañía no puede asegurar a los inversionistas potenciales que los cambios en las políticas del Gobierno Federal mexicano no afectarán de manera negativa a sus negocios, condición financiera, resultados de operación y perspectivas. Alpek no cuenta y no tiene la intención de obtener un seguro contra riesgo político.

Los cambios en el valor relativo del peso mexicano con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso en Alpek.

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Alpek debido a su efecto en el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

En general, como se describe a continuación, es probable que una depreciación del peso tuviera como resultado un incremento en los márgenes operativos y la apreciación del peso probablemente resultaría en un decremento de los márgenes operativos, en cada caso, cuando éstos se midan en pesos. Lo anterior, se debe a que en Alpek, el importe agregado de ventas netas combinadas denominadas o vinculadas a dólares excede el importe agregado de los costos generales de venta y de administración que están denominados o vinculados a dólares.

Casi la totalidad de las ventas netas de Alpek están denominadas o vinculadas al valor del dólar. Como resultado, cuando el peso se deprecia con respecto al dólar, el mismo nivel de ventas de dólares en el periodo previo tendrá como resultado ingresos mayores según se exprese en pesos en el periodo más reciente. A la inversa, cuando el peso se aprecia en comparación con el dólar, el mismo nivel de ventas de dólares en comparación con un periodo previo resultará en ingresos menores según se exprese en pesos mexicanos en el periodo más reciente. Además, debido a que en Alpek una parte de los costos de las mercancías vendidas, lo que incluye los costos laborales y otros costos generales, de venta y de administración, se generan en pesos y aquí no se ven directamente afectados por el valor relativo del peso con respecto al dólar, la apreciación o depreciación real del peso en relación con el dólar podría tener un efecto en los márgenes operativos. Por esta razón, en el pasado, cuando el peso mexicano se ha apreciado en comparación con el dólar, los márgenes de utilidades en Alpek han disminuido. En contraste, cuando el peso mexicano ha perdido valor, los márgenes de utilidad se han incrementado.

Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina en base a la libre flotación de mercado. La Compañía no puede asegurar que el gobierno mexicano, a través de la Comisión de Cambios, mantendrá constante el dicho régimen cambiario o que el Banco de México no adoptará una política monetaria que incida en la trayectoria del tipo de cambio. Cambios en la política monetaria, régimen cambiario o fluctuaciones en el tipo de cambio, eventos sobre los cuales Alpek no tiene control, podrían tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, situación financiera resultados de operación y perspectivas.

La Compañía podría verse afectada adversa y significativamente por obligaciones y responsabilidades derivadas de las leyes, regulaciones y normas oficiales mexicanas en materia ambiental, salud y seguridad.

La Compañía está sujeta a leyes y regulaciones del medio ambiente, salud y seguridad que:

- Afectan la continuidad de sus operaciones e incrementan los costos de capital y gastos de operación relacionados con el cumplimiento de dichos requerimientos;
- Le imponen responsabilidades relacionadas con la contaminación en y de las instalaciones a donde se envían desechos para tratamiento o eliminación, y otras propiedades con las que la Compañía está relacionada para estos propósitos. La responsabilidad puede incluir, por ejemplo, la investigación y rehabilitación del medio ambiente, la reparación de daños personales y a la propiedad causados por contaminación, la de daños a los recursos naturales, así como multas de agencias regulatorias. Algunas de dichas responsabilidades podrían imputársele a la Compañía aún sin que ella fuese culpable. Además, en el caso responsabilidades solidarias, la Compañía podría ser responsabilizada en su totalidad aún y cuando otras partes también sean culpables;
- Podrían afectar la expansión de sus operaciones debido a fallas o retrasos en la obtención de futuros permisos de operación y construcción, y
- Podrían resultar en la suspensión de sus operaciones, así como en la clausura de aquellas de sus plantas que no estén en cumplimiento.

En México, las leyes federales más importantes en materia de medio ambiente del sistema federal son la Ley General del Equilibrio Ecológico y la Protección al Ambiente, la Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos, la Ley de Aguas

Nacionales, la Ley Federal de Responsabilidad Ambiental, la Ley General de Cambio Climático, cada una con sus respectivos reglamentos (conjuntamente, la "Ley Mexicana del Medio Ambiente"). La Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales ("SEMARNAT") vigila el cumplimiento de la Ley Mexicana del Medio Ambiente a través de la Procuraduría Federal de Protección al Ambiente ("PROFEPA"). Como parte de sus facultades de ejecución, la PROFEPA tiene la posibilidad de iniciar procesos administrativos y penales contra las empresas que violan las leyes ambientales, y ordenar el cierre de las instalaciones que no cumplan con las mismas. Bajo la Ley Mexicana del Medio Ambiente, el Gobierno mexicano ha implementado un agresivo programa de protección, promulgando regulaciones relativas al impacto y riesgo ambiental en agua, tierra y aire, así como relativo a la contaminación por ruido y sobre materiales peligrosos y manejo de residuos. Adicionalmente, el Gobierno mexicano ha promulgado regulaciones respecto a la importación y exportación de materiales y residuos peligrosos. De no cumplir con la Ley Mexicana del Medio Ambiente, así como con otras regulaciones estatales, locales, e incluso internacionales, la Compañía podría estar sujeta a la aplicación de procesos administrativos por las dependencias gubernamentales, o al cierre de aquellas de sus instalaciones que no cumplan con la ley, lo que podría afectar de forma negativa e importante sus negocios, condición financiera y resultados de operación y al medio ambiente.

Las leyes, regulaciones y normas oficiales dictan, entre otros requerimientos, el que se deben obtener y mantener licencias ambientales, de salud y seguridad para la construcción y operación de las instalaciones. Por ejemplo, se deben obtener y mantener autorizaciones de impacto ambiental, estudios de riesgo, programas autorizados de prevención de accidentes, licencias para emisiones de gases y partículas, licencias de uso de suelo y construcción locales, autorizaciones para generar y manejar residuos, títulos de concesión para la extracción y descarga de agua, entre otros.

La Compañía podría ser legal o contractualmente responsable o presumírsele responsable de remediar la contaminación en diversos sitios, y/o por lesiones personales o daños a la propiedad relacionados con dicha contaminación. Los sitios contaminados podrían ser identificados en el futuro, incluyendo sitios que podrían ser descubiertos mientras la Compañía se expande a nuevas instalaciones o adquiere otras.

La Compañía ha incurrido, y espera seguir incurriendo, en costos operativos e inversiones en activos fijos necesarios para cumplir con sus obligaciones y responsabilidades bajo las leyes y regulaciones ambientales. Muchas de sus instalaciones han sido usadas para fines industriales por muchos años. Al respecto, la Compañía ha incurrido y podría continuar incurriendo, en costos operativos relacionados con investigaciones, estudios y/o evaluaciones ambientales. La Compañía podría también enterarse en el futuro de nueva información con respecto a asuntos existentes o podrían surgir nuevos asuntos que pudieran afectarla de forma significativa y adversa.

Los países en los que opera la Compañía pueden experimentar altos niveles de inflación en el futuro.

Algunos países en los que desarrollamos actividad pueden experimentar una elevada inflación en el futuro. Un aumento sustancial de la tasa de inflación en los países en los que operamos afectaría negativamente al poder adquisitivo de los consumidores, lo que repercutiría negativamente en la demanda de nuestros productos, aumentaría algunos de nuestros costos y repercutiría en los resultados de las operaciones cuando se miden en la moneda de referencia, lo que podría afectar negativamente a la actividad, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas.

Por ejemplo, México tiene un historial de altos niveles de inflación y puede experimentar una alta inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha provocado un aumento de los tipos de interés, la depreciación del peso mexicano y la imposición de importantes controles gubernamentales sobre los tipos de cambio y los precios, lo que en ocasiones ha afectado negativamente a nuestros ingresos y márgenes operativos. La tasa anual de inflación de los últimos tres años, medida por los cambios en el INPC, según el Banco Central de México, fue de 7.8% en 2022, 4.7% en 2023 y 4.2% en 2024. Aunque la inflación es menos problemática hoy en día que en años pasados, no se puede asegurar que México no experimentará una alta inflación en el futuro, incluso en el caso de un aumento sustancial de la inflación en los Estados Unidos.

Además, Argentina ha experimentado recientemente períodos de hiperinflación y puede seguir experimentando una alta inflación en el futuro. En 2017, el Instituto Nacional de Estadística y Censos ("INDEC") revaluó la forma de calcular su tasa anual de inflación. Bajo esta nueva metodología, la tasa anual de inflación en 2022, 2023 y 2024 fue del 94.8%, 211% y 117.8%, respectivamente.

El aumento de la violencia en México, incluyendo la violencia asociada al crimen organizado de México, ha tenido un impacto negativo sobre la economía mexicana y podría continuar afectando negativamente a la misma y a nuestro negocio, resultados de operación, la situación financiera y las perspectivas de la Compañía.

En años recientes, México ha experimentado períodos prolongados de delincuencia, principalmente derivada del crimen organizado. Este tipo de violencia se ha intensificado particularmente en los estados del norte del país que comparten frontera con EE.UU., en la costa sur del Pacífico, en la costa sudoeste y la península de Yucatán. A pesar de los esfuerzos del gobierno mexicano por incrementar las medidas de seguridad mediante el fortalecimiento de las fuerzas militares y policiacas, la violencia y el crimen organizado continúan amenazando la economía mexicana y constituyen una fuente de inestabilidad e inseguridad económica y política.

La violencia y la delincuencia relacionadas con las drogas suponen una importante amenaza para la economía mexicana y son una fuente de inestabilidad e incertidumbre económica y política. La actividad criminal sistemática y los actos delictivos aislados pueden interrumpir las operaciones, afectar la capacidad de obtener ingresos y aumentar los costos de la Compañía. La permanencia de la violencia podría tener como resultado la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno mexicano, dentro de las cuales pueden incluirse restricciones al transporte y comercio a lo largo de las fronteras. Si los niveles de violencia en México, sobre los cuales no se tiene control, continúan siendo de la misma intensidad o incluso mayor, podrían impactar de manera adversa la economía de México, así como los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

En respuesta, el gobierno mexicano ha implementado varias medidas para aumentar la seguridad y ha reforzado sus fuerzas policiales y militares. A pesar de estos esfuerzos, la delincuencia organizada, especialmente la relacionada con el narcotráfico, sigue existiendo en México. Estas actividades, su posible escalada y la violencia asociada a ellas podrían tener un impacto negativo en la economía mexicana o en las operaciones en el futuro. La situación social y política en México podría afectar negativamente a la economía mexicana, lo que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

Diversos acontecimientos en otros países podrían tener un efecto material adverso en la economía mexicana, el negocio, situación financiera y resultados de operación de la Compañía y en el precio de sus acciones.

La economía mexicana puede ser, en mayor o menor medida, afectada por condiciones económicas y de mercado de otros países. A pesar de que las condiciones económicas en otros países difieren significativamente de las condiciones económicas en México, las reacciones de los inversionistas a procesos adversos en otros países podrían tener un efecto adverso en el valor del mercado de valores de emisoras mexicanas. Una recesión económica podría afectar a las operaciones en la medida en que no podamos reducir nuestros costos y gastos en respuesta a la caída de la demanda de nuestros productos. Además, la guerra entre Rusia y Ucrania u otros conflictos geopolíticos puede tener múltiples factores de riesgo que pueden afectar la economía global. Estos factores podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de las operaciones.

Una renegociación de los tratados comerciales u otros cambios en las políticas extranjeras, entre México, Canadá y los EE.UU., podrían afectar negativamente el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Las renegociaciones de los tratados comerciales u otros cambios en las políticas extranjeras, entre México, Canadá y los EE.UU., podrían afectar negativamente el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Los EE.UU., Canadá y México renegociaron en 2018 ciertas cláusulas del TLCAN dando como resultado un nuevo tratado llamado TMEC. Cualquier cambio en cláusulas o nuevo tratado podrían incluir restricciones comerciales aplicables a los productos que fabrican y comercializan las subsidiarias de Alpek, tales como la imposición de tarifas de importación. Si eso sucediese, el gobierno mexicano podría implementar medidas similares en respuesta.

El TMEC podría ser objeto de renegociación en 2025. Los cambios potenciales podrían incluir la introducción de aranceles a las importaciones, lo que podría aumentar los costos operativos y afectar la competitividad. Las renegociaciones del TMEC podrían afectar negativamente a los productos fabricados y comercializados por las subsidiarias de Alpek y, por lo tanto, a sus resultados de operación. Alpek podría verse obligada a renegociar sus contratos o podría perder negocios, lo que tendría un impacto severo y adverso en su negocio y resultados de operación. La renegociación del nuevo TMEC o su eventual terminación por parte de México, Canadá o los EE.UU. también podría tener un impacto en la economía mexicana en general, lo que podría afectar negativamente a su negocio, situación financiera y resultados de operación.

El TMEC entró en vigor el 1 de julio de 2020. La implementación del tratado y las solicitudes de realización de consultas para la solución de controversias al amparo del TMEC con motivo de las acciones de política pública y regulatorias del estado mexicano que han impactado negativamente a las empresas estadounidense y canadienses, podrían tener un efecto adverso significativo en la

economía mexicana, que a su vez podría afectar negativamente al negocio y resultados operativos de la Compañía. Además, podrían establecerse nuevas restricciones, aranceles y derechos de importación aplicables a los productos que fabrican y venden las subsidiarias de la Compañía, y sus materias primas. Si esto ocurriera, Alpek podría verse obligada a renegociar algunos de sus contratos o a cancelar otros, lo que podría afectar negativamente a su negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

Si se impusieran controles y restricciones cambiarias, Alpek no podría pagar su deuda en dólares, lo que expondría a los inversionistas al riesgo cambiario y podría tener un efecto material adverso sobre su negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

Una depreciación severa del Peso podría tener como resultado una intervención gubernamental o un trastorno en los mercados cambiarios internacionales. En el pasado, la economía mexicana ha experimentado déficit en su balanza de pagos, escasez en las reservas de divisas y otros problemas que han afectado la disponibilidad de divisas en México. En la actualidad, el gobierno mexicano no restringe ni reglamenta la capacidad de las personas físicas o morales para convertir pesos en dólares.

No se puede asegurar que el gobierno mexicano no impondrá una política de restricción cambiaria en el futuro. Cualquier política restrictiva del control cambiario de ese tipo podría evitar o restringir el acceso a dólares o a otras divisas específicas y podría, a su vez, limitar la capacidad de Alpek para transferir o convertir los Pesos en dólares y en otras monedas con el fin de realizar pagos oportunos de intereses y de capital con respecto a las obligaciones de deuda denominadas en dólares, así como pagos de sus materias primas. Lo anterior, pudiera traer consigo un efecto material adverso en el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas de la Compañía.

La Compañía está sujeto al riesgo general de litigios.

De manera permanente, la Compañía está expuesta a litigios que se originan en el curso ordinario de sus negocios, o bien de alguna otra forma. Dichos litigios podrían incluir demandas colectivas que involucren a clientes, accionistas, empleados, autoridades fiscales u otros terceros que podrían haber sufrido un daño físico, y/o reclamos relacionados con asuntos comerciales, de trabajo, empleo, competencia, valores bursátiles, fiscales o del medio ambiente.

Además, el proceso de defensa de litigios o demandas, aun cuando se obtenga una sentencia favorable, puede ser costoso y dicho costo acercarse al monto de las indemnizaciones que se demandan. Los litigios podrían también exponer a la Compañía a publicidad negativa, lo que podría afectar adversamente a sus marcas y reputación, así como a la preferencia de sus clientes por sus productos. También, la Compañía puede enfrentar demandas o gastos por asuntos que, aunque cubiertos por compañías aseguradoras, fueron rechazados por éstas, o ser riesgos que podrían no estar completamente asegurados, o asuntos que simplemente no fueron asegurables. Las tendencias en materia de litigios, sus gastos y sus resultados no pueden pronosticarse con certeza y tales tendencias, gastos y resultados podrían tener un efecto relevante adverso en los negocios, la reputación, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

La responsabilidad derivada de las demandas colectivas podría afectar adversamente a las operaciones de la Compañía.

En México existen leyes que permiten expresamente las demandas colectivas. A raíz de estas leyes, los clientes de la Compañía y otros participantes de mercado pueden presentar demandas colectivas en contra de ella, incrementando de esta manera la exposición de ésta a responsabilidades. Debido a los pocos precedentes judiciales sobre la interpretación y aplicación de estas leyes, no se pueden predecir los efectos que una demanda iniciada bajo dichas leyes podría llegar a tener, incluyendo la medida de cualquier responsabilidad que pudiera resultar.

La Compañía es una empresa internacional sujeta al riesgo de mercado de los países en los que producimos y / o vendemos nuestros productos.

Actualmente la Compañía mantenemos instalaciones de producción y operaciones en México, Estados Unidos, Brasil, Reino Unido, Argentina, Canadá, Chile, Omán, y Arabia Saudita. La capacidad de la Compañía para llevar a cabo y expandir nuestro negocio y nuestro rendimiento financiero están sujetos a los riesgos inherentes a las operaciones internacionales, como los cambios en las políticas gubernamentales, las nuevas leyes y reglamentos y las nuevas interpretaciones de las leyes y reglamentos existentes, los controles de divisas, las fluctuaciones monetarias, los altos niveles de inflación, las barreras comerciales, los aranceles y las regulaciones aduaneras, los aumentos de los derechos impuestos y cánones gubernamentales, expatriación, expropiación, nacionalización, negociación forzosa, cambios en las condiciones laborales locales, huelgas laborales, inestabilidad de los precios, tipos de interés, modificación de los contratos existentes, cambios en las leyes y políticas locales, regulación, fiscalidad, inestabilidad

social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos que afecten a los países en los que operamos. También podemos estar sujetos a cambios en las leyes medioambientales que podrían afectar a las instalaciones de fabricación o a las leyes de seguridad sanitaria que podrían afectar a nuestros productos o a nuestro proceso de fabricación. No tenemos ningún control sobre estos factores y podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

Asimismo, las operaciones de las subsidiarias de Alpek en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a Pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al peso mexicano, puede tener un efecto en los resultados consolidados de Alpek.

Alpek no puede asegurar que el desarrollo futuro de las condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrá un efecto adverso en sus operaciones.

Cambios en las leyes fiscales en México y en otros países podrían afectar adversamente los negocios y operaciones de Alpek.

El gobierno mexicano ha implementado recientemente cambios en las leyes fiscales, buscando entre otras cosas, incrementar la captación de recursos para destinarlos a los distintos usos y programas que atiende. El impacto de estos cambios, así como el de otros que el gobierno mexicano, o los gobiernos de otros países donde Alpek realiza operaciones, pudiesen implementar en el futuro, es un mayor pago de impuestos por empresas como Alpek, con el consecuente efecto adverso en sus utilidades netas.

Por ejemplo, en el caso de la reforma fiscal internacional "Reglas del Modelo del Segundo Pilar", Alpek ha adoptado las modificaciones a la NIC 12 por primera vez en el año 2023. El IASB modifica el alcance de la NIC 12 para aclarar que la Norma se aplica a los impuestos sobre la renta que surgen de leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas para implementar las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE, incluyendo leyes tributarias que implementan impuestos mínimos nacionales calificados descritos en dichas normas.

La Compañía aplicó la excepción temporal a los requisitos contables para impuestos diferidos en la NIC 12, por lo que no reconoce ni revela información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos a la renta del Segundo Pilar.

La Compañía continuará evaluando el impacto de la legislación sobre impuestos sobre la renta del Segundo Pilar en su desempeño financiero futuro.

Cambios en la legislación fiscal de los países en los que la Compañía opera podrían afectar negativamente al negocio.

Cualquier modificación de la legislación fiscal de cualquier país en el que Alpek realice sus operaciones puede aumentar la carga fiscal de la Compañía y afectar a nuestro negocio, situación financiera, resultados de las operaciones y perspectivas.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

PERSPECTIVAS 2025 Y REVISIÓN DE LA GUÍA DE RESULTADOS

De cara al futuro, la sobrecapacidad continuará siendo el principal reto de la industria, lo que requerirá mayores esfuerzos de racionalización. En consecuencia, se espera que los márgenes de referencia permanezcan presionados en el corto plazo. Para el resto del año, se anticipa que la volatilidad del sector seguirá impactando el desempeño de la Compañía, junto con posibles afectaciones derivadas de los elevados costos del transporte marítimo.

En vista de esta dinámica, Alpek está ajustando su Guía para el Flujo Comparable a aproximadamente \$500 millones de dólares, mientras que mantiene su expectativa para los márgenes de referencia en el rango bajo de la Guía. La Compañía estima que los resultados del cuarto trimestre reflejen baja demanda por efectos típicos de estacionalidad, a la par de paros planeados por mantenimiento en varios de nuestros sitios. No obstante, se anticipa que el desempeño en 2026 podría mostrar una mejora secuencial.

Un acontecimiento regulatorio reciente fue la eliminación del PET del Anexo II en Estados Unidos, efectiva a partir del 8 de septiembre. Esta decisión implica que las importaciones de PET virgen y reciclado estarán sujetas al pago de un arancel adicional, creando así un mercado más competitivo para los productores domésticos. Para Alpek, este cambio representa una oportunidad relevante a futuro, sujeta a la evolución del entorno.

La Compañía continuará ejecutando su estrategia enfocada en fortalecer su competitividad, optimizando su presencia operativa para reducir costos, manteniendo un balance sólido mediante una rigurosa disciplina financiera, y ampliando su portafolio hacia productos de mayor valor agregado, al tiempo que explora oportunidades en nuevos negocios emergentes. Como resultado de estos esfuerzos, Alpek confía en seguir generando valor de largo plazo para sus accionistas.

RESULTADOS POLIÉSTER

(PTA, Resina de PET, Lámina de PET y rPET: 73% de Ingresos Netos de Alpek y 61% del Flujo)

Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Volumen (ktons)	929	927	995	-	(7)	2,773	2,985	(7)
Ingresos	22,577	24,005	26,817	(6)	(16)	71,186	75,019	(5)
Flujo Reportado	1,321	1,269	2,561	4	(48)	3,964	6,527	(39)
Ajuste de Inventarios	39	59	398	(34)	(90)	1	(57)	102
Otros	274	57	(28)	381	1,082	435	57	664
Flujo Comparable	1,635	1,386	2,931	18	(44)	4,401	6,527	(33)

El **Volumen** fue de 929 mil toneladas, estable frente al 2T25 y 7% inferior en términos anuales, debido a la reanudación de operaciones tras paros de mantenimiento, aunque aún afectado por condiciones de mercado persistentemente débiles.

El **Flujo Comparable** alcanzó \$1,635 millones, un incremento de 18% TsT, impulsado por una mezcla de productos más favorable y una mayor eficiencia en costos operativos. En el comparativo anual, el Flujo Comparable disminuyó 44%, reflejando presiones derivadas de la sobreoferta global y menores costos de flete.

Los precios promedio de referencia del Paraxileno en los EE.UU. aumentaron 1% TsT a U.S. \$1,139 por tonelada, aunque fueron 8% inferiores al nivel del 3T24. Como resultado, el diferencial de precios de Px entre Norteamérica y Asia se redujo a U.S. \$253 por tonelada (-8% TsT, +1% AsA).

El Flujo Reportado fue de \$1,321 millones, un aumento de 4% TsT pero una caída de 48% AsA. Esta cifra incluye un ajuste por inventario de \$313 millones y \$274 millones en la línea de “Otros”, relacionados principalmente con costos extraordinarios vinculados a la estrategia de optimización de presencia geográfica, en particular asociados al cierre de la planta de Cedar Creek.

RESULTADOS PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(PP, EPS y Especialidades Químicas: 20% de Ingresos Netos de Alpek y 37% del Flujo)

Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Volumen (ktons)	195	190	222	3	(12)	587	636	(8)
Ingresos	6,120	6,352	8,391	(4)	(27)	19,932	22,013	(9)
Flujo Reportado	793	657	1,154	21	(31)	2,692	2,869	(6)
Ajuste de Inventarios	22	274	(45)	(92)	149	79	(143)	155
Otros	59	72	81	(18)	(27)	228	81	183
Flujo Comparable	874	1,002	1,189	(13)	(27)	2,999	2,806	7

El **Volumen** totalizó 195 mil toneladas, un aumento de 3% TsT, aunque 12% inferior AsA, en un contexto de demanda normalizada pero estable.

El **Flujo Comparable** fue de \$874 millones, una disminución de 13% TsT y 27% AsA, ya que la demanda estable y la mejora en márgenes de referencia fueron contrarrestadas por una mezcla de productos ligeramente menos favorable. Los márgenes de referencia de EPS promediaron U.S. \$0.38 por libra (+5% TsT), mientras que los márgenes de referencia de PP se mantuvieron sin cambios en U.S. \$0.14 por libra.

El **Flujo Reportado** ascendió a \$793 millones, un aumento de 21% respecto al trimestre anterior, pero 31% por debajo de 3T24. Esta cifra incluye un ajuste por inventario de \$22 millones, significativamente inferior al del 2T25, y \$59 millones en la línea de “Otros”, relacionados principalmente con costos asociados al cierre de la planta de Beaver Valley. Los precios promedio del propileno y del estireno fueron de U.S. \$0.36 y U.S. \$0.44 por libra, respectivamente, lo que representa reducciones de 5% y 11% TsT.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS

PANORAMA GENERAL

(Cifras en dólares, salvo se indique lo contrario)

El volumen total durante el trimestre fue de 1.12 millones de toneladas, lo que representa un incremento de 1% TsT y una disminución de 8% AsA. Este comportamiento refleja la reanudación de operaciones de PTA tras las disrupciones registradas el trimestre anterior, aunque la demanda se mantuvo presionada por el exceso de oferta en el mercado. Por su parte, el volumen del segmento de Plásticos y Químicos aumentó 3% TsT, impulsado por niveles de demanda estables.

Segmento de Poliéster: Los márgenes de referencia en Asia promediaron \$276 por tonelada (-10% TsT y -7% AsA). De forma similar, los márgenes en China disminuyeron a \$134 por tonelada (-14% TsT y -19% AsA). Es importante destacar que los márgenes en China se stabilizaron durante el trimestre, lo cual representa una señal positiva tras la volatilidad observada durante la primera mitad del año. En Estados Unidos, el precio promedio de referencia del Paraxileno aumentó 1% TsT para ubicarse en \$1,139 por tonelada, mientras que el diferencial de precios entre América del Norte y Asia se redujo a \$253 por tonelada (-8% TsT y +1% AsA).

Segmento de Plásticos y Químicos: Los márgenes de referencia del polipropileno (PP) se mantuvieron estables respecto al trimestre anterior en \$0.14 por libra, con una caída de 7% AsA. Por su parte, los márgenes del poliestireno expandible (EPS) promediaron \$0.38 por libra (+22% TsT y +5% AsA). Los precios promedio del propileno y del estireno disminuyeron durante el trimestre, ubicándose en \$0.36 (-5% TsT y -32% AsA) y \$0.44 por libra (-11% TsT y -24% AsA), respectivamente.

FLUJO CONSOLIDADO

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum.2025	Acum.2024	Var.%
Flujo Reportado	2,166	1,981	3,733	9	(42)	6,822	9,538	(28)
Ajuste de Inventarios	64	335	352	(81)	(82)	88	(192)	146
Otros	334	130	53	157	533	666	138	384
Flujo Comparable	2,564	2,446	4,138	5	(38)	7,576	9,484	(20)

El **Flujo Comparable** alcanzó \$2,564 millones, lo que representa un incremento de 5% TsT, aunque una disminución de 38% AsA. Esta mejora trimestral refleja una mezcla de productos más favorable y una mayor eficiencia en costos operativos, particularmente en el segmento de Poliéster. La caída anual continúa reflejando un entorno desafiante, marcado por la sobreoferta global y la incertidumbre en el comercio internacional.

El **Flujo Reportado** sumó \$2,166 millones, lo que representa un aumento de 9% TsT y una caída de 42% AsA. Esta cifra incluye un ajuste negativo de \$398 millones, de los cuales \$334 millones, registrados en la línea de “Otros”, se relacionan principalmente con costos extraordinarios derivados del cierre definitivo de operaciones en Cedar Creek y, en menor medida, en Beaver Valley, como parte de la estrategia de optimización de presencia geográfica de la Compañía.

ESTADOS DE RESULTADOS

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Ingresos Totales	31,073	32,789	37,156	(5)	(16)	98,884	102,547	(4)
Utilidad Bruta	2,302	1,958	3,968	18	(42)	6,998	9,516	(26)
Gastos de Operación y Otros	(2,126)	(1,352)	(1,456)	(57)	(46)	(4,983)	(3,611)	(38)
Utilidad (Pérdida) de Operación	176	606	2,512	(71)	(93)	2,015	5,905	(66)

Clave de Cotización:	CTALPEK		Trimestre:	3	Año:	2025	Moneda:	MXN
Resultado Financiero, Neto	(738)	(169)	(1,949)	(337)	62	(1,671)	(4,518)	63
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	-	-	(22)	-	100	-	(45)	100
Impuestos a la Utilidad	(144)	(1,026)	152	86	(195)	(1,234)	(45)	-
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	(706)	(589)	693	(20)	(202)	(890)	1,297	(169)
Participación Controladora	(697)	(537)	397	(30)	(244)	(1,094)	686	(231)
Utilidad por Acción (U.S. \$)	(0.13)	(0.10)	0.07	(30)	(244)	(0.20)	0.12	(231)
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	5,559	5,559	5,559	-	-	5,559	5,559	-

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los períodos presentados

Los **Ingresos** ascendieron a \$31,073 millones, lo que representa una disminución de 5% TsT y 16% AsA, reflejo de un entorno de precios presionado y volúmenes estables.

La **Utilidad (Pérdida) de Operación** fue de \$176 millones, una caída de 71% respecto al trimestre anterior y de 93% frente al 3T24.

La **Pérdida Neta Atribuible a la Participación Controladora** fue de \$697 millones, comparada con una pérdida de \$537 millones en el 2T25 y una utilidad de \$397 millones en el 3T24.

FLUJO DE EFECTIVO

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Flujo	2,166	1,981	3,733	9	(42)	6,822	9,538	(28)
Capital Neto de Trabajo y Otros	685	43	(747)	1,486	192	(480)	(2,851)	83
Gastos Financieros	(751)	(556)	(726)	(35)	(4)	(2,014)	(2,039)	1
Impuestos a la Utilidad	(327)	(275)	(118)	(19)	(178)	(808)	(1,115)	28
CAPEX de Mantenimiento	(531)	(414)	(339)	(28)	(57)	(1,376)	(936)	(47)
Flujo Libre de Efectivo Operativo	1,241	779	1,804	59	(31)	2,145	2,597	(17)
CAPEX Estratégico	(57)	(702)	(110)	92	48	(937)	(462)	(103)
Dividendos	(28)	(191)	(2,753)	85	99	(219)	(3,115)	93
Otras Fuentes / Usos	905	2,474	(2,846)	(63)	132	3,327	(5,431)	161
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	2,061	2,361	(3,905)	(13)	153	4,316	(6,411)	167

El **Flujo Libre de Efectivo Operativo** fue de \$1,241 millones, un incremento de 59% respecto al 2T25, aunque 31% inferior al 3T24. Esta mejora secuencial fue impulsada principalmente por una liberación de capital neto de trabajo, resultado de una ejecución disciplinada del CAPEX de mantenimiento.

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** contribuyó con \$685 millones, frente a \$42 millones en el 2T25, reflejando una mejora en niveles de inventario y una mayor eficiencia en la gestión del capital de trabajo, en un contexto de precios de materias primas más estables, especialmente en propileno, comparado con trimestres previos.

Las **Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)** del trimestre totalizaron \$588 millones, de los cuales \$531 millones se destinaron a mantenimiento y \$57 millones a proyectos estratégicos, en línea con el enfoque disciplinado de asignación de capital de la Compañía.

Los **Impuestos a la Utilidad** ascendieron a \$327 millones (+19% TsT y +178% AsA) conforme a lo esperado.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(Cifras en millones de pesos, salvo se indique lo contrario)

	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%
Deuda Neta	33,874	35,935	35,616	(6)	(5)
Flujo (UDM)	9,012	10,579	10,508	(15)	(14)
Deuda Neta / Flujo (UDM)	3.8	3.4	3.4		

Al 30 de septiembre de 2025, la Deuda Neta Consolidada ascendió a \$33,874 millones (-6% TsT y -5% AsA). La razón de Deuda Neta a Flujo UDM se ubicó en 3.8 veces, en línea con lo anticipado, como resultado de una reducción en el Flujo UDM. Ajustando por partidas no recurrentes, el apalancamiento habría sido menor. La Compañía mantiene un firme compromiso con las acciones de desapalancamiento y espera observar una mejora conforme las condiciones de la industria evolucionen favorablemente. La Deuda Bruta totalizó \$41,059 millones, mientras que el Efectivo y Equivalentes, incluyendo efectivo restringido, sumó \$7,185 millones.

Control interno [bloque de texto]

Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Alpek S.A.B. de C.V. (conjuntamente, en este documento: "Alpek", "la Compañía")

Alpek, en su capacidad de compañía tenedora de diversas subsidiarias, establece la obligación de todas sus empresas subsidiarias de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del Consejo de Alpek y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración. El sistema de control interno de Alpek persigue principalmente los siguientes propósitos:

- Emitir información confiable, oportuna y razonable;
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados;
- Detallar las prácticas de negocio en la organización;
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos;
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios; y
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones.

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Alpek; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

Recursos Humanos:

Alpek se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Alpek.

Adquisiciones:

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras de Alpek se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

Sistemas:

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de estos y el de sus accesorios. Alpek cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 | CAMBIO EN PRECIOS **TsT** **AsA** **Var.**
_(%)

Poliéster

Precio Promedio en Pesos	(6)	(10)	2
Precio Promedio en Dólares	(2)	(9)	(8)

Plásticos y Químicos

Precio Promedio en Pesos	(6)	(17)	(2)
Precio Promedio en Dólares	(2)	(16)	(11)

Total

Precio Promedio en Pesos	(6)	(9)	4
--------------------------	-----	-----	---

Precio Promedio en Dólares	(1)	(8)	(6)
----------------------------	-----	-----	-----

TABLA 2 INGRESOS	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
--------------------	------	------	------	------	------	---------------	---------------	-------

Ingresos Totales

Millones de Pesos	31,073	32,789	37,156	(5)	(16)	98,884	102,547	(4)
Millones de Dólares	1,666	1,677	1,967	(1)	(15)	5,058	5,792	(13)

Ingresos Nacionales

Millones de Pesos	11,013	11,435	12,551	(4)	(12)	35,410	32,850	8
Millones de Dólares	591	585	663	1	(11)	1,810	1,850	(2)

Ingresos en el Extranjero

Millones de Pesos	20,060	21,354	24,604	(6)	(18)	63,473	69,697	(9)
Millones de Dólares	1,076	1,092	1,304	(1)	(17)	3,248	3,942	(18)
En el Extranjero / Total (%)	65	65	66			64	68	

TABLA 3 | UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

TABLA 3 UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Utilidad (Pérdida) de Operación								
Millones de Pesos	176	606	2,512	(71)	(93)	2,015	5,905	(66)
Millones de Dólares	9	31	134	(71)	(93)	101	331	(70)

TABLA 4 | FLUJO COMPARABLE

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Flujo Reportado								
Millones de Pesos	2,166	1,981	3,733	9	(42)	6,822	9,538	(28)

Millones de Dólares	116	102	198	14	(41)	349	537	(35)
---------------------	-----	-----	-----	----	------	-----	-----	------

Ajustes*

Millones de Pesos	398	465	405	(14)	(2)	754	(54)	1,499
Millones de Dólares	21	23	20	(8)	6	39	(6)	742

Flujo Comparable

Millones de Pesos	2,564	2,446	4,138	5	(38)	7,576	9,483	(20)
Millones de Dólares	137	125	218	10	(37)	388	531	(27)

* Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

TABLA 5 | RESULTADO FINANCIERO (millones de pesos)

TABLA 5 RESULTADO FINANCIERO (millones de pesos)	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Gastos Financieros	(1,006)	(842)	(1,166)	(19)	13	(2,853)	(3,187)	10
Productos Financieros	138	98	(251)	41	155	419	736	(42)

Clave de Cotización: CTALPEK

Trimestre: 3 Año: 2025 Moneda: MXN

Gastos Financieros Netos	(868)	(743)	(1,418)	(17)	39	(2,435)	(2,451)	1
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	130	574	(532)	(77)	124	764	(2,066)	137
Resultado Financiero, Neto	(738)	(169)	(1,949)	(337)	62	(1,671)	(4,518)	63

POLIÉSTER

TABLA 6 INGRESOS	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	22,577	24,005	26,817	(6)	(16)	71,186	75,019	(5)
Millones de Dólares	1,211	1,228	1,420	(1)	(15)	3,643	4,240	(14)

Ingresos Nacionales	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Millones de Pesos	5,190	5,338	5,913	(3)	(12)	16,260	15,690	4
Millones de Dólares	278	273	312	2	(11)	832	884	(6)
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	17,387	18,666	20,904	(7)	(17)	54,926	59,330	(7)
Millones de Dólares	932	955	1,108	(2)	(16)	2,811	3,356	(16)
En el Extranjero / Total (%)	77	78	78			77	79	

TABLA 7 UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
--	------	------	------	------	------	---------------	---------------	-------

Utilidad (Pérdida) de Operación	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Millones de Pesos	(435)	131	1,591	(432)	(127)	(126)	3,591	(104)
Millones de Dólares	(24)	7	85	(440)	(128)	(8)	201	(104)

TABLA 8 FLUJO COMPARABLE	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
----------------------------	------	------	------	------	------	---------------	---------------	-------

Flujo Reportado	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Millones de Pesos	1,321	1,269	2,561	4	(48)	3,964	6,527	(39)
Millones de Dólares	71	65	136	9	(48)	203	367	(45)
Ajustes*								
Millones de Pesos	314	117	370	168	(15)	436	-	-
Millones de Dólares	17	6	18	197	(9)	23	(3)	907

Flujo Comparable	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025	Acum. 2024	Var.%
Millones de Pesos	1,635	1,386	2,931	18	(44)	4,401	6,527	(33)
Millones de Dólares	88	71	155	24	(43)	226	364	(38)

*Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

TABLA 9 INGRESOS	3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum.	Acum.	Var.%
--------------------	------	------	------	------	------	-------	-------	-------

						2025	2024
Ingresos Totales							
Millones de Pesos	6,120	6,352	8,391	(4)	(27)	19,932	22,013
Millones de Dólares	328	325	444	1	(26)	1,018	1,241
Ingresos Nacionales							
Millones de Pesos	3,473	3,717	4,730	(7)	(27)	11,512	11,738
Millones de Dólares	186	190	250	(2)	(26)	588	660
Ingresos en el Extranjero							
Millones de Pesos	2,647	2,635	3,661	-	(28)	8,420	10,275
Millones de Dólares	142	135	193	5	(27)	430	581
En el Extranjero / Total (%)	43	41	44			42	47
TABLA 10 UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN		3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025
Utilidad (Pérdida) de Operación							Acum. 2024
Millones de Pesos	567	422	907	34	(37)	1,990	2,182
Millones de Dólares	30	22	48	40	(37)	101	123
TABLA 11 FLUJO COMPARABLE		3T25	2T25	3T24	TsT%	AsA%	Acum. 2025
Flujo Reportado							Acum. 2024
Millones de Pesos	793	657	1,154	21	(31)	2,692	2,869
Millones de Dólares	43	34	61	26	(31)	137	161
Ajustes*							
Millones de Pesos	81	346	36	(77)	129	307	(62)
Millones de Dólares	4	17	2	(75)	162	16	(4)
Flujo Comparable							
Millones de Pesos	874	1,002	1,189	(13)	(27)	2,999	2,806
Millones de Dólares	47	51	63	(8)	(25)	153	158

*Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CTALPEK
Periodo cubierto por los estados financieros:	2025-01-01 al 2025-9-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2025-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	Controladora Alpek, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Alpek S.A.B. de C.V. (conjuntamente, en este documento: "Alpek", "la Compañía")

En cumplimiento del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, informa al público inversionista que hay un cierto número de analistas, tanto nacionales como extranjeros, que la cubren.

Las opiniones, recomendaciones y estimados de todos ellos son de su exclusividad y en ningún momento representan la opinión de ALPEK, ni la coincidencia de ésta con sus respectivas opiniones, recomendaciones y estimados.

No se debe inferir que, por presentar la lista a continuación, ALPEK avala o coincide con los puntos de vista expresados por dichos analistas.

Compañía	Analista
Bank of America	Leonardo Marcondes
Banorte	Marissa Garza
BBVA	Pablo Abraham Peregrina
Bradesco BBI	Vicente Falanga
BTG Pactual	Cesar Perez-Novoa
Bx+	Alejandra Vargas
Citi	Andrés Cardona
GBM	Regina Carrillo
Intercam	Eduardo López Ponce
Invex	Areli Villeda Baranda
Itaú	Pablo Ricalde
JP Morgan	Milene Carvalho
Morgan Stanley	Bruno Montanari
Scotiabank	Ben Isaacson
Signum Research	Alejandro De la Rosa
UBS	Tasso Vasconcellos
Vector	Gerardo Cevallos

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,159,884,000	6,215,696,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	16,192,560,000	17,351,957,000
Impuestos por recuperar	1,432,070,000	1,835,459,000
Otros activos financieros	102,409,000	438,322,000
Inventarios	25,152,090,000	28,244,059,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	50,039,013,000	54,085,493,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	50,039,013,000	54,085,493,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	759,870,000	769,795,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	1,781,551,000	2,021,545,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	62,655,000	62,655,000
Propiedades, planta y equipo	41,502,498,000	46,316,901,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	3,215,107,000	3,736,674,000
Crédito mercantil	367,533,000	405,237,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	2,700,840,000	3,269,724,000
Activos por impuestos diferidos	2,409,435,000	4,140,462,000
Otros activos no financieros no circulantes	692,027,000	643,311,000
Total de activos no circulantes	53,491,516,000	61,366,304,000
Total de activos	103,530,529,000	115,451,797,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	27,589,297,000	31,333,286,000
Impuestos por pagar a corto plazo	92,269,000	432,896,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,611,914,000	2,441,373,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	924,215,000	943,866,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	344,658,000	199,228,000
Total provisiones circulantes	344,658,000	199,228,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	30,562,353,000	35,350,649,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	30,562,353,000	35,350,649,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	136,303,000	151,355,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	36,278,127,000	38,970,725,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	2,650,718,000	3,159,976,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	883,874,000	854,489,000
Otras provisiones a largo plazo	1,328,560,000	1,650,528,000
Total provisiones a largo plazo	2,212,434,000	2,505,017,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,972,008,000	3,074,571,000
Total de pasivos a Largo plazo	43,249,590,000	47,861,644,000
Total pasivos	73,811,943,000	83,212,293,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	34,170,000	34,170,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	21,077,008,000	22,262,658,000
Otros resultados integrales acumulados	(1,042,801,000)	(369,007,000)
Total de la participación controladora	20,068,377,000	21,927,821,000
Participación no controladora	9,650,209,000	10,311,683,000
Total de capital contable	29,718,586,000	32,239,504,000
Total de capital contable y pasivos	103,530,529,000	115,451,797,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	31,072,592,000	98,883,617,000		
Costo de ventas	28,771,039,000	91,885,974,000		
Utilidad bruta	2,301,553,000	6,997,643,000		
Gastos de venta	391,428,000	1,352,366,000		
Gastos de administración	920,733,000	2,884,620,000		
Otros ingresos	159,294,000	558,657,000		
Otros gastos	973,186,000	1,304,631,000		
Utilidad (pérdida) de operación	175,500,000	2,014,683,000		
Ingresos financieros	267,253,000	1,182,495,000		
Gastos financieros	1,005,551,000	2,853,455,000		
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0		
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(562,798,000)	343,723,000		
Impuestos a la utilidad	143,989,000	1,233,658,000		
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(706,787,000)	(889,935,000)		
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0		
Utilidad (pérdida) neta	(706,787,000)	(889,935,000)		
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(696,724,000)	(1,094,350,000)		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(10,063,000)	204,415,000		
Utilidad por acción [bloque de texto]	-0.13	-0.2		
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.13)	(0.2)		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0		
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.13)	(0.2)		
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.13)	(0.2)		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0		
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.13)	(0.2)		

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(706,787,000)	(889,935,000)		
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0		
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0		
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0		
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0		
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(651,182,000)	(1,549,943,000)		
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0		
Efecto por conversión, neto de impuestos	(651,182,000)	(1,549,943,000)		
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0		
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0		
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0		
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(25,331,000)	242,886,000		
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0		
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0		
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(25,331,000)	242,886,000		
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0		
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0		
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0		
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0		
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0		
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0		
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0		
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0		

Concepto	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0		
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0		
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0		
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0		
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0		
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0		
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0		
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0		
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0		
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(676,513,000)	(1,307,057,000)		
Total otro resultado integral	(676,513,000)	(1,307,057,000)		
Resultado integral total	(1,383,300,000)	(2,196,992,000)		
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(1,144,209,000)	(1,768,144,000)		
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(239,091,000)	(428,848,000)		

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(889,935,000)	
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	
+ Impuestos a la utilidad	1,233,658,000	
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	
+ Gastos de depreciación y amortización	3,889,197,000	
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	918,391,000	
+ Provisiones	(333,569,000)	
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(763,669,000)	
+ Pagos basados en acciones	0	
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	11,768,000	
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	1,755,095,000	
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	790,106,000	
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,528,882,000)	
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(1,197,830,000)	
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	750,111,000	
+ Otras partidas distintas al efectivo	21,954,000	
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,686,119,000	
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	7,232,449,000	
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	6,342,514,000	
- Dividendos pagados	0	
+ Dividendos recibidos	0	
- Intereses pagados	0	
+ Intereses recibidos	0	
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	807,608,000	
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	5,534,906,000	
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	430,295,000	
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	23,457,000	
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,649,003,000	
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	
- Compras de activos intangibles	55,550,000	
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	
- Compras de otros activos a largo plazo	0	

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2025-01-01 - 2025-09-30	2024-01-01 - 2024-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	
+ Dividendos recibidos	0	
- Intereses pagados	0	
+ Intereses cobrados	313,493,000	
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	303,442,000	
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,494,456,000)	
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	
+ Importes procedentes de préstamos	29,718,454,000	
- Reembolsos de préstamos	28,629,584,000	
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	
- Pagos de pasivos por arrendamientos	1,127,373,000	
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	
- Dividendos pagados	218,844,000	
- Intereses pagados	2,120,702,000	
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(77,489,000)	
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,455,538,000)	
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,584,912,000	
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(640,724,000)	
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	944,188,000	
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	6,215,696,000	
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	7,159,884,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	34,170,000	0	0	22,262,658,000	0	(123,586,000)	(535,083,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(1,094,350,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(873,342,000)	199,548,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(1,094,350,000)	0	(873,342,000)	199,548,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(91,300,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(1,185,650,000)	0	(873,342,000)	199,548,000	0	0
Capital contable al final del periodo	34,170,000	0	0	21,077,008,000	0	(996,928,000)	(335,535,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	287,606,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	287,606,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	2,056,000	(369,007,000)	21,927,821,000	10,311,683,000	32,239,504,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(1,094,350,000)	204,415,000	(889,935,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	(673,794,000)	(673,794,000)	(633,263,000)	(1,307,057,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(673,794,000)	(1,768,144,000)	(428,848,000)	(2,196,992,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	218,844,000	218,844,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(91,300,000)	(13,782,000)	(105,082,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(673,794,000)	(1,859,444,000)	(661,474,000)	(2,520,918,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	2,056,000	(1,042,801,000)	20,068,377,000	9,650,209,000	29,718,586,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo									
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta									
Otro resultado integral									
Resultado integral total									
Aumento de capital social									
Dividendos decretados									
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios									
Disminución por otras distribuciones a los propietarios									
Incrementos (disminuciones) por otros cambios									
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias									
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control									
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones									
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable									
Capital contable al final del periodo									

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo								
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta								
Otro resultado integral								
Resultado integral total								
Aumento de capital social								
Dividendos decretados								
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios								
Disminución por otras distribuciones a los propietarios								
Incrementos (disminuciones) por otros cambios								
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias								
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control								
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones								
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Total incremento (disminución) en el capital contable								
Capital contable al final del periodo								

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo								
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta								
Otro resultado integral								
Resultado integral total								
Aumento de capital social								
Dividendos decretados								
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios								
Disminución por otras distribuciones a los propietarios								
Incrementos (disminuciones) por otros cambios								
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias								
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control								
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones								
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable								
Total incremento (disminución) en el capital contable								
Capital contable al final del periodo								

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual	Cierre Ejercicio Anterior
	2025-09-30	2024-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	34,170,000	34,170,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,719,723,000	1,842,685,000
Numero de funcionarios	325	319
Numero de empleados	1,780	1,752
Numero de obreros	3,101	3,443
Numero de acciones en circulación	5,558,536,508	5,558,536,508
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	24,665,000	386,247,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09- 30	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09- 30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09- 30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09- 30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	1,277,007,000	3,889,197,000		

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2024-10-01 - 2025-09-30	Año Anterior 2023-10-01 - 2024-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	133,745,894,000	
Utilidad (pérdida) de operación	1,279,828,000	
Utilidad (pérdida) neta	(2,398,985,000)	
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(2,408,728,000)	
Depreciación y amortización operativa	5,257,452,000	

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]																
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]										
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]					
Bancarios [sinopsis]																					
Comercio exterior (bancarios)																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Con garantía (bancarios)																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Banca comercial																					
Banco Citi Mexico	No	2025-06-30	2030-06-30	TERM S + 1.25 = 5.55	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	735,300,000				
EDC	Si	2025-08-01	2030-08-01	TERM S + 1.20 = 5.42	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3,666,123,000				
JP Morgan	Si	2025-06-30	2030-06-30	TERM S + 1.25 = 5.25	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	913,864,000				
Scotiabank	Si	2025-02-27	2029-02-28	TERM S + 1.10 = 5.35	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2,757,375,000				
HSBC	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 5.28	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	980,400,000				
BofA	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 5.28	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	980,400,000				
EDC 2	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 5.28	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	980,400,000				
CACIB	Si	2025-06-25	2030-06-27	TERM S + 1.25 = 5.25	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	91,912,000				
Rabobank	Si	2025-06-26	2032-06-26	TERM S + 1.65 = 5.83	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	137,869,000				
BofA 2	Si	2025-09-30	2026-09-30	TERM S + 1.30 = 5.36	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
BBVA	Si	2025-09-30	2025-10-30	TERM S + 0.77 = 4.90	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Wells Fargo	Si	2025-03-31	2028-03-31	TERM S + 1.20 = 5.56	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	355,629,000				
Scotiabank 2	Si	2023-06-29	2027-06-29	Term S + 1.71 = 5.70	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Comerica	Si	2023-06-20	2026-06-20	Term S + 1.6 = 5.79	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,300,002,000				
Otros bancarios																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Total bancarios																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,300,002,000				
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																					
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Colocaciones privadas (quirografarios)																					
144A/REG SENIOR NOTES 3	Si	2019-09-18	2029-09-18	FIJA 4.250													9,149,360,000				
144A/REG SENIOR NOTES 4	Si	2021-02-25	2031-02-25	FIJA 3.250													10,950,940,000				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	20,100,300,000				
Colocaciones privadas (con garantía)																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	20,100,300,000				
Otras pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																					
Otras pasivos circulantes y no circulantes con costo																					
VARIOS CON COSTO	No	2025-01-01	2025-09-30												0		138,608,000				

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]											
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	138,608,000
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	138,608,000
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	No	2025-01-01	2025-09-30		4,924,438,000						19,697,754,000					
TOTAL					0	4,924,438,000	0	0	0	0	0	19,697,754,000	0	0	0	0
Total proveedores					0	4,924,438,000	0	0	0	0	0	19,697,754,000	0	0	0	0
TOTAL					0	4,924,438,000	0	0	0	0	0	19,697,754,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS SIN COSTO	No										164,195,000					
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	164,195,000	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo					0	0	0	0	0	0	0	164,195,000	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	164,195,000	0	0	0	0
Total de créditos					0	4,924,438,000	0	0	0	0	0	20,812,666,000	165,442,000	3,480,654,000	3,079,069,000	29,538,910,000
TOTAL					0	4,924,438,000	0	0	0	0	0	20,812,666,000	165,442,000	3,480,654,000	3,079,069,000	29,538,910,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

Tipo de cambio cierre \$18.38250 pesos por dólar

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	1,005,092,000	18,476,093,000	213,287,000	3,920,754,000	22,396,847,000
Activo monetario no circulante	151,975,000	2,793,683,000	18,893,000	347,296,000	3,140,979,000
Total activo monetario	1,157,067,000	21,269,776,000	232,180,000	4,268,050,000	25,537,826,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	1,303,950,000	23,969,854,000	302,847,000	5,567,078,000	29,536,932,000
Pasivo monetario no circulante	2,115,149,000	38,881,728,000	53,322,000	980,186,000	39,861,914,000
Total pasivo monetario	3,419,099,000	62,851,582,000	356,169,000	6,547,264,000	69,398,846,000
Monetario activo (pasivo) neto	(2,262,032,000)	(41,581,806,000)	(123,989,000)	(2,279,214,000)	(43,861,020,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
POLIESTER				
POLIESTER	16,259,981,000	3,072,687,000	51,853,456,000	71,186,124,000
PLASTICOS Y QUIMICOS				
PLASTICOS Y QUIMICOS	11,512,307,000	1,694,999,000	6,724,824,000	19,932,130,000
OTROS				
OTROS	7,637,881,000	0	127,482,000	7,765,363,000
TOTAL	35,410,169,000	4,767,686,000	58,705,762,000	98,883,617,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. y Alpek S.A.B. de C.V. (conjuntamente, en este documento: “Alpek”, la “Compañía” o la “Emisora”)

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados

i. Discusión de las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

En Alpek, existen políticas, prácticas y criterios de control internos aplicables a las operaciones con instrumentos financieros derivados. Todas las operaciones se celebran con fines de cobertura y su valuación y reconocimiento se realiza conforme a lo previsto en el IFRS 9 Instrumentos Financieros, emitido por International Accounting Standards Board (IASB).

a) Descripción general de los objetivos buscados con los instrumentos financieros derivados

Debido a que Alpek tiene operaciones en diversos países y contrata financiamientos en diferentes monedas, principalmente en dólares de los EUA, ha entrado en operaciones de derivados sobre tipos de cambio y coberturas de tasas de interés. El objeto es mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio y las tasas de interés. Adicionalmente, por la naturaleza de las industrias en las que participa y su consumo de energéticos y materias primas, la Emisora ha celebrado operaciones de coberturas de precios de *commodities*.

b) Instrumentos utilizados

Los instrumentos utilizados se pueden clasificar en dos tipos:

1. De tipo de cambio
2. De *commodities*

Los instrumentos financieros derivados que utilizamos se contratan en el mercado *over-the-counter* con instituciones financieras nacionales e internacionales. Las características principales de las operaciones se refieren a la obligación de comprar o vender un cierto activo subyacente dados ciertos criterios, como tasa límite, nivel de disparador, diferencial en precios y precios de ejercicio, entre otros.

c) Estrategias de cobertura o negociación

Conforme a nuestra política, los instrumentos financieros derivados que celebramos son para efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestras operaciones.

d) Mercados de negociación. Contrapartes elegibles

Las operaciones de instrumentos financieros derivados han sido contratadas en forma privada con diversas contrapartes, cuya solidez financiera está respaldada por altas calificaciones asignadas por sociedades calificadoras de valores y riesgos crediticios. La documentación utilizada para formalizar las operaciones concertadas es la común, misma que en términos generales se ajusta al contrato denominado “*ISDA Master Agreement*”, el cual es generado por la “*International Swaps & Derivatives Association*” (“ISDA”), la que va acompañada por los documentos accesorios acostumbrados, conocidos en términos genéricos como “*Schedule*”, “*Credit Support Annex*” (“CSA”) y diferentes confirmaciones de las operaciones contratadas con cada contraparte “*Confirmations*”.

e) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En términos generales, las operaciones contratadas han seguido la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Sin embargo, cuando el subyacente o el valor referido tienen una cotización de mercado, la contraparte debe utilizar tales cotizaciones para la realización de cálculos o valuaciones, reduciendo por ello, la discrecionalidad en sus determinaciones. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

f) Principales términos y condiciones de los contratos

Los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en las confirmaciones de cada contrato (*Confirmations*), el documento llamado “*Schedule*” y el “*ISDA Master Agreement*”. Con ciertas contrapartes se firma el CSA que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones.

g) Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Un número importante de las operaciones que se contratan establecen obligaciones, a cargo de la Emisora, de respaldar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito, de manera que el cumplimiento puntual e íntegro de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con dicha obligación, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar la obligación como vencida anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

h) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

Las operaciones de instrumentos financieros derivados celebradas por Alpek, son convenidas siguiendo lineamientos emitidos por el Consejo de Administración de Alpek, y de su Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, y de acuerdo con la autorización respectiva del Comité de Administración de Riesgo de Alpek. Ninguna de las operaciones concertadas excede dichos lineamientos o parámetros previamente establecidos por dichos órganos de administración.

i) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Mantenemos un sistema de control interno sobre los instrumentos financieros derivados. La negociación, autorización, contratación, operación, supervisión y registro de instrumentos financieros derivados están sujetos a los procedimientos de control interno que supervisan las diversas áreas o funciones corporativas, como son Tesorería, Jurídico, Energía, Contraloría y Auditoría.

j) Existencia de un tercero independiente que revisa dichos procedimientos

A la fecha, no se ha contratado a un tercero independiente específico para la revisión de dichos procedimientos. Sin embargo, los auditores externos de la Compañía revisan y reportan, en cada ejercicio social, el grado de cumplimiento de los controles internos por parte de la Compañía.

k) Integración de un comité de riesgos, reglas que lo rigen

Alpek mantiene un Comité de Administración de Riesgo a nivel individual y consolidado, al cual se le han asignado plenas facultades para supervisar todas las operaciones de instrumentos financieros derivados cuyo valor nocional y/o exposición de riesgo máxima sea superior a US\$5 millones, y reporta directamente al Director General Ejecutivo de Alpek. Todas las operaciones nuevas de instrumentos financieros derivados que proponemos celebrar, así como la renovación o cancelación de los contratos existentes de instrumentos financieros derivados, deben ser aprobadas por el Comité de Administración de Riesgo. Las operaciones propuestas de instrumentos financieros derivados deben cumplir con ciertos criterios, incluyendo aquel de que se celebren con efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestros negocios, con base en el análisis fundamental y después de realizar análisis de sensibilidad y de riesgos. Además, se han puesto en práctica directrices adicionales que establecen umbrales de autorización para cada órgano de administración (Directivos Relevantes, Comités y Consejo).

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii. Descripción genérica sobre técnicas de valuación

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Emisora, representa una aproximación matemática de su valor de mercado. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente. En términos generales, las operaciones que se contratan siguen la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

Para determinar la efectividad de los instrumentos financieros derivados con tratamiento contable de cobertura se utiliza el método de evaluación prospectiva, en el cual se mide el cambio del valor razonable del instrumento

financiero derivado comparado contra el cambio en el valor razonable de la posición primaria. Dicho método resulta en que los instrumentos financieros derivados con tratamiento contable de cobertura cuentan con un nivel de cobertura total de la posición cubierta, siendo la cobertura efectiva.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii. Fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

Para atender requerimientos de efectivo relacionados con instrumentos financieros derivados, Alpek utiliza sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, así como financiamientos a través de sus líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv. Cambios en la exposición y eventos conocidos o esperados, que puedan afectar futuros reportes

a) Cambios recientes en la exposición de instrumentos financieros derivados

Durante el tercer trimestre de 2025, Alpek siguió implementando diversas estrategias de cobertura que modificaron la posición de instrumentos financieros derivados con respecto al cierre de septiembre de 2025.

Los principales cambios en la exposición a los principales riesgos identificados fueron la fluctuación del tipo de cambio Euro / Dólar y la volatilidad de los precios de los *commodities*. Como parte de la administración de riesgos y manejo de posibles contingencias, las operaciones de instrumentos financieros derivados son llevadas a cabo con contrapartes que ofrecen una línea de crédito suficiente para reducir la probabilidad de una llamada de margen.

Durante el tercer trimestre de 2025, no se presentó alguna situación o eventualidad que implique que el uso de algún instrumento financiero derivado difiera de aquel con el que originalmente fue concebido, que modifique significativamente el esquema de este o que implique la pérdida parcial o total de la cobertura, y que requiera que la Emisora asuma nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vea afectada su liquidez.

b) Llamadas de margen

Al 30 de septiembre de 2025, la Emisora no tenía colaterales cubriendo llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados. De tiempo en tiempo, la Compañía recibe notificaciones de sus contrapartes, señalando sus determinaciones sobre la valuación de las variables que regulan el comportamiento de los instrumentos financieros derivados. En algunos casos, dichas determinaciones originan llamadas de margen y, en consecuencia, incrementos o decrementos en el saldo de los colaterales. Durante el tercer trimestre de 2025 no tuvimos llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada

Durante el tercer trimestre de 2025 vencieron 6 operaciones de tipo de cambio.

Durante el tercer trimestre de 2025 vencieron 34 operaciones de commodities.

Durante el tercer trimestre de 2025 no hubo cierre anticipado de operaciones.

d) Incumplimiento a contratos

Al 30 de septiembre de 2025, Alpek no tenía incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v. Información cuantitativa

Ver tablas anexas, en las cuales se muestra la posición de instrumentos financieros derivados en monto nocional, su valor razonable y los valores de los activos subyacentes y/o las variables de referencias al 30 de septiembre de 2025 y al 30 de junio de 2025.

Análisis de Sensibilidad

En caso de existir instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable, se presentarían varios análisis de sensibilidad bajo tres diferentes escenarios de cambios en las variables de referencia. De esta forma, se mostraría el impacto que dichos cambios tendrían en los estados financieros de la Emisora. Los escenarios de sensibilidad son tres: a) probable – escenario conservador (10% de variación), b) posible (25% de variación) y c) estrés (50% de variación).

Al 30 de septiembre de 2025 no existen instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable.

Apéndice: Información cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados (IFD)

IFD sobre Tipos de Cambio

Alpek ha participado en operaciones de instrumentos financieros derivados sobre tipos de cambio con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

Tabla 1A. IFD sobre Tipos de Cambio

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocial / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 25	Jun. 25	Unidades	Sep. 25	Jun. 25
USD/EUR (Forwards)	Cobertura	Contable	18	35	Dólar / Euro	1.17	1.17

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 25	Jun. 25	2025	2026	2027+	
USD/EUR (Forwards)	(1)	(1)	(1)	0	0	0

IFD sobre Tasas de Interés

Alpek ha participado en operaciones de IFD sobre tasas de interés con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada a las tasas de interés.

Al 30 de septiembre de 2025, Alpek no tiene IFD sobre tasas de interés.

IFD sobre Commodities

El consumo de gas natural representó aproximadamente US\$ 129 millones durante los últimos 12 meses. Por esta razón, la compañía ha entrado en operaciones de IFD sobre gas natural que buscan reducir la volatilidad de los precios de dicho insumo.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes tomando en cuenta las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de gas natural.

Tabla 1B. IFD sobre Gas Natural

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 25	Jun. 25	Unidades	Sep. 25	Jun. 25
Gas Natural	Cobertura	Cobertura	32	35	Dólar / Millones de BTU	3.72	3.25

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 25	Jun. 25	2025	2026	2027+	
Gas Natural	(12)	(4)	(3)	(9)	0	0

A fin de fijar los precios de venta de ciertos de sus productos, Alpek ha establecido acuerdos con algunos clientes. Al mismo tiempo, ha entrado en IFD sobre algunos *commodities*, porque esos insumos guardan una relación directa o indirecta con los precios de sus productos.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes considerando las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de *commodities*.

Tabla 1C. IFD sobre *Commodities*

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 25	Jun. 25	Unidades	Sep. 25	Jun. 25
Commodities	Cobertura	Cobertura	187	207	Dólar / MT	827	851
Commodities	Cobertura	Cobertura	46	38	Dólar / MT	518	519
Commodities	Cobertura	Cobertura	1	1	Dólar / MT	0	0

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 25	Jun. 25	2025	2026	2027+	
Commodities	(14)	(19)	(9)	(4)	0	0

<i>Commodities</i>	(2)	(2)	(1)	(1)	0	0
<i>Commodities</i>	0	0	0	0	0	0

Debido al redondeo a millones de dólares, algunas sumas podrán tener pequeñas diferencias.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	321,000	478,000
Saldos en bancos	5,459,310,000	4,800,917,000
Total efectivo	5,459,631,000	4,801,395,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	1,700,253,000	1,414,301,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	1,700,253,000	1,414,301,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	7,159,884,000	6,215,696,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	11,616,195,000	13,588,577,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	181,465,000	181,795,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	1,481,989,000	884,954,000
Total anticipos circulantes	1,481,989,000	884,954,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	2,588,303,000	2,095,046,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	1,974,712,000	1,537,937,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	324,608,000	601,585,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	16,192,560,000	17,351,957,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	9,376,758,000	11,407,860,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	9,376,758,000	11,407,860,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	643,138,000	685,497,000
Productos terminados circulantes	12,689,118,000	13,541,916,000
Piezas de repuesto circulantes	2,443,076,000	2,608,786,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	25,152,090,000	28,244,059,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	759,870,000	769,795,000
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	759,870,000	769,795,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	62,655,000	62,655,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	62,655,000	62,655,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	3,709,270,000	3,966,261,000
Edificios	6,841,029,000	7,468,697,000
Total terrenos y edificios	10,550,299,000	11,434,958,000
Maquinaria	25,565,100,000	29,219,110,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	119,185,000	141,375,000
Total vehículos	119,185,000	141,375,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	114,946,000	137,241,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	2,659,367,000	2,798,448,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	2,493,601,000	2,585,769,000
Total de propiedades, planta y equipo	41,502,498,000	46,316,901,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	56,970,000	66,463,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	77,176,000	97,873,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	1,626,601,000	1,996,567,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	286,849,000	323,665,000
Otros activos intangibles	653,244,000	785,156,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	2,700,840,000	3,269,724,000
Crédito mercantil	367,533,000	405,237,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,068,373,000	3,674,961,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	24,622,192,000	27,617,914,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	151,227,000	167,608,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	52,047,000	97,321,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	52,047,000	97,321,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	52,047,000	97,321,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	695,719,000	1,053,734,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	456,522,000	487,413,000
Retenciones por pagar circulantes	91,069,000	77,581,000
Otras cuentas por pagar circulantes	1,977,043,000	2,319,128,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	27,589,297,000	31,333,286,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	950,717,000	1,263,080,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	164,195,000	373,377,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	497,002,000	804,916,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,611,914,000	2,441,373,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	136,303,000	151,355,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	136,303,000	151,355,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	16,025,167,000	16,639,791,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	20,100,300,000	22,141,409,000
Otros créditos con costo a largo plazo	138,608,000	152,827,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	14,052,000	36,698,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	36,278,127,000	38,970,725,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	1,328,560,000	1,650,528,000
Otras provisiones a corto plazo	344,658,000	199,228,000
Total de otras provisiones	1,673,218,000	1,849,756,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(996,928,000)	(123,586,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(335,535,000)	(535,083,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	287,606,000	287,606,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	2,056,000	2,056,000
Total otros resultados integrales acumulados	(1,042,801,000)	(369,007,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	103,530,529,000	115,451,797,000
Pasivos	73,811,943,000	83,212,293,000
Activos (pasivos) netos	29,718,586,000	32,239,504,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	50,039,013,000	54,085,493,000
Pasivos circulantes	30,562,353,000	35,350,649,000
Activos (pasivos) circulantes netos	19,476,660,000	18,734,844,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09- 30	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09- 30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09- 30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09- 30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0		
Venta de bienes	31,072,592,000	98,883,617,000		
Intereses	0	0		
Regalías	0	0		
Dividendos	0	0		
Arrendamiento	0	0		
Construcción	0	0		
Otros ingresos	0	0		
Total de ingresos	31,072,592,000	98,883,617,000		
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	33,076,000	112,809,000		
Utilidad por fluctuación cambiaria	129,644,000	763,669,000		
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0		
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0		
Otros ingresos financieros	104,533,000	306,017,000		
Total de ingresos financieros	267,253,000	1,182,495,000		
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	594,999,000	1,753,457,000		
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0		
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0		
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0		
Otros gastos financieros	410,552,000	1,099,998,000		
Total de gastos financieros	1,005,551,000	2,853,455,000		
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	161,872,000	739,542,000		
Impuesto diferido	(17,883,000)	494,116,000		
Total de Impuestos a la utilidad	143,989,000	1,233,658,000		

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a NIC 34 en el anexo 8130000.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

INVERSIÓN EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS (MILES DE PESOS)		
Nombre de la empresa	% Tenencia	Valor actual
Terminal Petroquímica Altamira, S.A. de C.V.	42.04%	62,655
Corpus Christi Polymers LLC	33.33%	0
Total		\$62,655

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Actualmente, estamos en cumplimiento de las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en nuestros contratos de crédito y los de nuestras subsidiarias; dichas obligaciones, entre otras condiciones y sujetas a ciertas excepciones, requieren o limitan la capacidad de nuestras subsidiarias para:

- Entregar cierta información financiera;
- Mantener libros y registros de contabilidad;
- Mantener en condiciones adecuadas los activos;
- Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;
- Incurrir en endeudamientos adicionales;
- Pagar dividendos;
- Otorgar Gravámenes sobre activos;

- Celebrar operaciones con afiliadas;
- Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos;
- Celebrar operaciones de venta con pacto de arrendamiento (Sale and Lease-Back); y
 - Mantener ciertas razones financieras como deuda neta con respecto a UAFIDA y Cobertura de Intereses.

LA COMPAÑÍA SE ENCUENTRA EN CUMPLIMIENTO DE SUS LIMITACIONES FINANCIERAS.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

INTEGRACION DEL CAPITAL SOCIAL			
CARACTERISTICAS DE LAS ACCIONES			
		Número de acciones	Miles de pesos
Serie	Cupón Vigente	Porción Fija	Capital Fijo
A	1	5,558,536,508	34,170

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC” o “IAS”, por sus siglas en inglés) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“CINIC”).

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC” o “IAS”, por sus siglas en inglés) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“CINIC”).

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

El método de contabilización utilizado por la Compañía para las combinaciones de negocios es el método de la adquisición. La Compañía define una combinación de negocios como una transacción en la que obtiene el control de un negocio, mediante el cual tiene el poder para dirigir y administrar las actividades relevantes del conjunto de activos y pasivos de dicho negocio con el propósito de proporcionar un rendimiento en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas.

La contraprestación transferida en la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida incluye el valor razonable de cualquier activo o pasivo que resulte de un acuerdo de contraprestación contingente. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son medidos inicialmente a su valor razonable en la fecha de su adquisición. La Compañía reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida con base a la parte proporcional de la participación no controladora en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

La Compañía aplica la contabilidad para combinaciones de negocios usando el método del predecesor de una entidad bajo control común. El método del predecesor consiste en la incorporación de los valores en libros de la entidad adquirida, el cual incluye el crédito mercantil registrado a nivel consolidado con respecto a la entidad adquirida. Cualquier diferencia entre la consideración pagada por la Compañía y el valor en libros de los activos netos adquiridos al nivel de la subsidiaria se reconoce en el capital.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen como gastos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

El crédito mercantil es medido inicialmente como el exceso de la contraprestación pagada y el valor razonable de la participación no controladora en la subsidiaria adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos y los pasivos adquiridos. Si la contraprestación transferida es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida en el caso de una compra en condiciones ventajosas, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Si la combinación de negocios es realizada por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación previamente mantenida por la Compañía en la entidad adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición. Cualquier pérdida o ganancia que resulte de dicha remedición se reconoce en los resultados consolidados del ejercicio.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por la Compañía y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

Cobertura de flujos de efectivo

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en la utilidad integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la

cuenta de utilidad integral son reconocidas inmediatamente en resultados. Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en la utilidad integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros consolidados de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez y alta calidad crediticia, con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como préstamos dentro del pasivo circulante.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad por acción se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. Planes de pensiones

Planes de contribución definida:

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los períodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 – *Beneficios a empleados* que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las ganancias y pérdidas actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas de la utilidad integral en el año en el cual ocurren y no se reclasificarán al resultado del periodo.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

ii *Beneficios médicos post-empleo*

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el periodo de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

iii Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos

beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

iv Beneficios a corto plazo

Las compañías proporcionan beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. La Compañía reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentre contractualmente obligada o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

v Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad fiscal del año después de ciertos ajustes.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

Clases de activos financieros

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son activos financieros mantenidos para negociación. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo.

Los derivados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que sean designados como coberturas. Además, son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

i. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados, excepto por aquellas que son diferidas en la utilidad integral y que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

i. Moneda funcional y de presentación

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (la “moneda funcional”). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21 - *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera* (“NIC 21”), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

ii. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de

resultados, excepto por aquellas que son diferidas en la utilidad integral y que califican como de coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

iii. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a su moneda de registro

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- a) Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- b) A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambio históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.
- c) Los ingresos, costos y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambio históricos de las partidas no monetarias.
- d) Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado de resultados en el período en que se originaron.

iv. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la moneda de presentación

Los resultados y la posición financiera de todas las entidades de la Compañía que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera, dependiendo de si la moneda funcional se encuentra en un ambiente económico hiperinflacionario o no hiperinflacionario:

Ambiente no hiperinflacionario

- a) Los activos y pasivos de cada estado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera;
- b) El capital de cada estado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico;
- c) Los ingresos y gastos de cada estado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción); y
- d) Las diferencias cambiarias resultantes son reconocidas en el estado de resultados integrales como efecto por conversión.

Ambiente hiperinflacionario

- a) Los activos, pasivos y capital del estado de situación financiera, así como los ingresos y gastos del estado de resultados, son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera, después de haber sido reexpresados en su moneda funcional (Nota 3d); y
- b) Los activos, pasivos, capital, ingresos y gastos del periodo comparativo se mantienen de acuerdo a los importes obtenidos en la conversión del año en cuestión, es decir, de los estados financieros del periodo precedente. Dichos importes no se ajustan a los tipos de cambio posteriores debido a que la Compañía presenta su información financiera en pesos mexicanos, los cuales corresponden a una moneda de ambiente económico no hiperinflacionario.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

a. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía utiliza un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.), se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos.

Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- El deudor incumple los convenios financieros; o
- La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

La Compañía define como umbral de incumplimiento, el plazo a partir del cual la recuperación de la cuenta por cobrar sujeta de análisis es marginal, lo cual está en línea con la gestión de riesgos interna.

a. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses. 21

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización y depreciación se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor de uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros de larga

duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo o unidad generadora de efectivo, en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuesto a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados, representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del estado consolidado de situación financiera donde operan las Compañías y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del período en que se determina el cambio de tasa.

La Administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

i. *De vida útil indefinida*

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente.

ii. *De vida útil definida*

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro.

Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	15.5 años
Acuerdos de no competencia	5 a 10 años
Relaciones con clientes	6 a 7 años
Patentes	10 años
Software y licencias	3 a 7 años
Propiedad intelectual	20 a 25 años
Marcas de vida definidas	5 a 22 años

Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición, y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico

Software desarrollado

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valuar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el periodo en que se incurren.

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se

contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral consolidado se reclasificará a los resultados consolidados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales consolidados posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas de la utilidad integral consolidada. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya ocurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo a los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que existen indicios de deterioro sobre el acuerdo conjunto. En caso de existir indicios, determina del valor recuperable con base a los requerimientos de NIC 36, y reconoce un deterioro en caso de que dicho valor recuperable esté por debajo del valor en libros del acuerdo conjunto.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Las acciones ordinarias de la Compañía se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía como arrendatario

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5,000 (cinco mil dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remedición del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remedición, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remedición del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación).

Excluye costos de préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos de venta variables aplicables. Los costos de inventarios incluyen cualquier ganancia o pérdida transferida de otras partidas de la utilidad integral correspondientes a compras de materia prima que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que la Compañía obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento, planta y equipo pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos, que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	40 a 50 años
Maquinaria y equipo	10 a 40 años
Equipo de transporte	15 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	2 a 13 años
Otros	20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, los cuales necesariamente tardan un periodo sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedad, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de

recuperación en el estado consolidado de resultados en el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada periodo de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, las modificaciones se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Las provisiones representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes y servicios en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes, se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

i. *Ingresos por venta de bienes y productos*

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos, con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías. Dichos descuentos se reconocen como una reducción a los ingresos; por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

El ingreso por dividendos de inversiones se reconoce una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre que sea probable que los beneficios económicos fluirán para la Compañía y que el ingreso pueda ser valuado confiablemente).

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo descrito anteriormente, se presentan en un rubro por separado en el estado de situación financiera y se excluyen del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de manera consistente con la información financiera proporcionada al Director General de la Compañía, que representa la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación de desempeño de los segmentos operativos.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía tiene planes de compensación referido en un 50% al valor de las acciones de Alfa SAB y el otro 50% al valor de las acciones de Alpek SAB, a favor de ciertos directivos de la Compañía y sus subsidiarias. Las condiciones para el otorgamiento a los ejecutivos elegibles incluyen el logro de métricas financieras, tales como nivel de utilidades alcanzadas y la permanencia hasta por 5 años en la empresa, entre otros requisitos. El Consejo de Administración ha designado a un Comité Técnico para la administración del plan, el cual revisa la estimación de la liquidación en efectivo de esta compensación al final del año. El pago del plan queda sujeto a discreción de la dirección general de Alfa. Los ajustes a dicha estimación son cargados o acreditados al estado consolidado de resultados.

El valor razonable del monto por pagar a los empleados con respecto de los pagos basados en acciones, los cuales se liquidan en efectivo, es reconocido como un gasto y se registra en el estado consolidado de resultados en gastos de administración, con el correspondiente incremento en el pasivo, durante el periodo de servicio requerido. El pasivo se incluye dentro del rubro de otros pasivos y es actualizado a cada fecha de reporte y a la fecha de su liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como un gasto de compensación en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que pierde dicho control.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Las transacciones y saldos intercompañías, así como las ganancias no realizadas en transacciones entre compañías de Alpek son eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados. Las

subsidiarias de Alpek aplican consistentemente las políticas contables descritas en estos estados financieros consolidados.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de manera consistente con la información financiera proporcionada al Director General de la Compañía, que representa la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación de desempeño de los segmentos operativos.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad de la que la información financiera separada se evalúa continuamente.

La Compañía controla y evalúa sus operaciones continuas a través de dos segmentos de negocio con base en productos: el negocio de Poliéster y el negocio de Plásticos y Químicos. Estos segmentos son administrados de forma independiente ya que sus productos varían y los mercados que atienden son diferentes. Sus actividades son realizadas a través de varias subsidiarias.

Las operaciones entre los segmentos operativos se realizan a valor de mercado y las políticas contables que se usan para preparar

información por segmentos son consistentes con las descritas en la sección de políticas en este reporte.

La Compañía ha definido UAFIDA Ajustado o EBITDA Ajustado (por sus siglas en inglés) como el cálculo de sumar a la utilidad de operación, la depreciación, amortización y el deterioro de activos no circulantes.

La Compañía evalúa el desempeño de cada uno de los segmentos operativos con base en el EBITDA Ajustado, considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de

capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondear inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante lo anterior, el EBITDA Ajustado no es una medida de desempeño financiero bajo

las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, ni de flujo de efectivo como una medida de liquidez.

A continuación se muestra la información financiera condensada de los segmentos operativos de la Compañía (en miles de pesos):

Resultados Acumulados

Por el año terminado al 30 de Septiembre de 2025:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	\$71,290,012	\$19,932,130	\$7,661,475	\$98,883,617
Ingresos inter-segmento	(103,888)	0	103,888	0
Ingresos con clientes externos	\$71,186,124	\$19,932,130	\$7,765,363	\$98,883,617
Utilidad de operación	\$(125,891)	\$1,990,148	\$150,426	\$2,014,683

Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	<u>4,090,332</u>	<u>702,006</u>	<u>15,250</u>	<u>4,807,588</u>
EBITDA Ajustado	<u>\$3,964,441</u>	<u>\$2,692,154</u>	<u>\$165,676</u>	<u>\$6,822,271</u>
Inversión en activo fijo e intangibles	<u>\$1,408,431</u>	<u>\$260,108</u>	<u>\$12,556</u>	<u>\$1,681,095</u>

Resultados Acumulados

Por el año terminado al 30 de Septiembre de 2024:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	<u>\$75,075,395</u>	<u>\$22,013,140</u>	<u>\$5,458,638</u>	<u>\$102,547,173</u>
Ingresos inter-segmento	<u>(56,279)</u>	<u>0</u>	<u>56,279</u>	<u>0</u>
Ingresos con clientes externos	<u>\$75,019,116</u>	<u>\$22,013,140</u>	<u>\$5,514,917</u>	<u>\$102,547,173</u>
Utilidad de operación	<u>\$3,591,026</u>	<u>\$2,182,234</u>	<u>\$131,922</u>	<u>\$5,905,181</u>
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	<u>2,936,085</u>	<u>686,328</u>	<u>10,335</u>	<u>3,632,746</u>
EBITDA Ajustado	<u>\$6,527,111</u>	<u>\$2,868,562</u>	<u>\$142,257</u>	<u>\$9,537,927</u>
Inversión en activo fijo e intangibles	<u>\$940,025</u>	<u>\$261,626</u>	<u>\$1,665</u>	<u>\$1,203,316</u>

La conciliación entre el EBITDA ajustado y la utilidad antes de impuestos por los años terminados al 30 de Septiembre es como sigue:

	2025	2024
EBITDA ajustado	<u>\$6,822,271</u>	<u>\$ 9,537,927</u>
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	<u>(4,807,588)</u>	<u>(3,632,744)</u>
Utilidad de operación	<u>\$2,014,683</u>	<u>5,905,181</u>
Resultado Financiero, neto	<u>(1,670,960)</u>	<u>(4,517,587)</u>
Participación en perdida de asociadas y negocios conjuntos	<u>=</u>	<u>(45,131)</u>
Utilidad antes de impuestos	<u>\$ 343,723</u>	<u>\$ 1,342,463</u>

A continuación se muestran las ventas netas por país de origen por los años terminados al 30 de Septiembre:

	2025	2024
México	<u>\$40,192,494</u>	<u>\$ 39,076,061</u>
Estados Unidos	<u>29,891,032</u>	<u>31,529,688</u>
Argentina	<u>2,557,547</u>	<u>4,295,059</u>
Brasil	<u>10,657,180</u>	<u>11,346,372</u>
Chile	<u>664,837</u>	<u>649,124</u>
Canadá	<u>1,115,249</u>	<u>1,326,202</u>
Reino Unido	<u>2,118,589</u>	<u>2,740,719</u>
Omán	<u>11,311,418</u>	<u>11,247,039</u>
Arabia Saudita	<u>375,271</u>	<u>336,909</u>
Ingresos totales	<u>\$98,883,617</u>	<u>\$ 102,547,173</u>

Resultados Trimestrales

Por el tercer trimestre del año 2025:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	\$22,607,540	\$6,119,799	\$2,345,253	\$31,072,592
Ingresos inter-segmento	(30,590)	0	30,590	0
Ingresos con clientes externos	\$22,576,950	\$6,119,799	\$2,375,843	\$31,072,592
Utilidad de operación	\$(434,881)	\$567,122	\$43,259	\$175,500
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	1,756,355	225,672	8,539	1,990,566
EBITDA Ajustado	\$1,321,474	\$792,794	\$51,798	\$2,166,066
Inversión en activo fijo e intangibles	\$472,390	\$64,311	\$7,081	\$543,782

Por el tercer trimestre del año 2024:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	\$26,833,184	\$8,390,590	\$1,932,075	\$37,155,849
Ingresos inter-segmento	(16,428)	0	16,428	0
Ingresos con clientes externos	\$26,816,756	\$8,390,590	\$1,948,503	\$37,155,849
Utilidad de operación	\$1,591,010	\$906,843	\$14,645	\$2,512,497
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	970,370	246,761	3,539	1,220,669
EBITDA Ajustado	\$2,561,380	\$1,153,604	\$18,184	\$3,733,166
Inversión en activo fijo e intangibles	\$341,158	\$61,365	\$402	\$402,926

La conciliación entre el UAFIDA ajustado y la utilidad antes de impuestos por el tercer trimestre es como sigue:

	2025	2024
EBITDA ajustado	\$2,166,066	\$3,733,166
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	(1,990,566)	(1,220,669)
Utilidad de operación	175,500	2,512,497
Resultado Financiero, neto	(738,298)	(1,949,465)
Participación en perdida de asociadas y negocios conjuntos	0	(21,528)
Utilidad antes de impuestos	\$(562,798)	\$541,504

A continuación se muestran las ventas netas por país de origen por el tercer trimestre es como sigue:

	2025	2024
México	12,295,172	14,241,451
Estados Unidos	9,202,413	11,053,487
Argentina	816,750	1,203,328
Brasil	3,729,326	4,446,266
Chile	204,669	245,247
Canadá	345,962	487,818
Reino Unido	796,493	1,030,324
Omán	3,574,518	4,330,136

Arabia Saudita	<u>107,289</u>	<u>117,792</u>
Ingresos Totales	<u>\$31,072,592</u>	<u>\$37,155,849</u>

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Autorización Controladora Alpek

El 27 de marzo de 2025 ALFA recibió la autorización de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (“CNBV”) para listar las acciones de Controladora Alpek S.A.B. de C.V. en el Registro Nacional de Valores (“RNV”). Los accionistas de ALFA recibieron una acción de Controladora Alpek por cada acción que poseían de ALFA el 4 de abril de 2025 al cierre del Mercado, además de conservar su acción de ALFA. La fecha de inicio de cotización de las acciones de Controladora Alpek y ALFA (Ex-Derecho) en la BMV fue el pasado 7 de abril de 2025.

Controladora Alpek, S. A. B. de C. V. es una entidad tenedora de acciones que, surge de la escisión parcial de Alfa S. A. B. de C. V. (“Alfa SAB”), que, sin extinguirse, ha aportado ciertos activos netos, pasivos y capital, incluyendo la totalidad de su participación accionaria (82.09%) en Alpek, S. A. B. de C. V. (“Alpek SAB”). El restante 17.91% es propiedad, a través de la Bolsa Mexicana de Valores (la “BMV”), de diversos inversionistas mexicanos y extranjeros. Las subsidiarias de Alpek SAB son indirectamente subsidiarias de Controladora Alpek, en los mismos porcentajes de participación.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver el desglose de políticas contables en la sección 800600.

Los métodos de cálculos seguidos en los estados financieros intermedios están en consistencia con los estados financieros anuales.

En el caso de los beneficios a empleados a largo plazo el impacto en los resultados del año provienen de la valuación actuarial de diciembre del año anterior, así como de efectos provenientes de reducciones y liquidaciones del año.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

El negocio de la petroquímica, del cual forma parte la Compañía, es por naturaleza, cíclico; lo cual significa que los ingresos generados por sus diferentes productos varían por período, principalmente en base al equilibrio entre la oferta y la demanda de la

misma industria. Dicho equilibrio puede ser afectado significativamente por el aumento e ingreso de nueva capacidad, lo cual impide predecir su comportamiento a largo plazo de manera definitiva. La estacionalidad del negocio no ha tenido un efecto significativo en los resultados de operación. A pesar de que ciertos mercados finales experimentan cierta estacionalidad, el impacto histórico sobre la demanda de los productos de la Compañía no ha sido relevante. Adicionalmente ha buscado reducir los efectos de cualquier conducta cíclica o estacional en la demanda de sus productos a través de la diversificación de su portafolio de productos y por medio de su presencia estratégica a lo largo del continente americano.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Flujo de efectivo:

-Dividendos pagados a la participación no controladora \$219 millones de pesos.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No aplica

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

No aplica

Dividendos pagados, acciones ordinarias: 0

Dividendos pagados, otras acciones: 0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción: 0

Dividendos pagados, otras acciones por acción: 0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos a reportar.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante períodos intermedios

No hay efectos relevantes por cambios en la composición en la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está en base a NIIF. Ver sección 800600.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en los criterios para la determinación de estimaciones.
